

Notas de Electrónica					
Título:	Buscan llegada de Google, Microsoft y Amazon a Puebla; esto sabemos				
Encabezado:	La administración encabezada por Alejandro Armenta, ofreció tierras en Capital de la Tecnología y Sostenibilidad, antes Ciudad Modelo.				
Fecha:	11/08/25 (por la tarde)	Fuente:	MILENIO	Por:	Carlos Morales
Link:	<a href="https://www.milenio.com/negocios/puebla-va-por-llegada-de-google-microsoft-y-amazon">https://www.milenio.com/negocios/puebla-va-por-llegada-de-google-microsoft-y-amazon</a>				

El gobierno estatal inició gestiones para convencer a los gigantes tecnológicos Google, Microsoft y Amazon de instalarse en Puebla, en específico, en la Capital de la Tecnología y la Sostenibilidad, antes conocida como Ciudad Modelo, reveló Celina Peña Guzmán, titular de la Secretaría de Ciencia, Humanidades, Tecnología e Innovación (Secihti).

La funcionaria comentó en conferencia de prensa que los líderes mundiales en tecnología han mostrado interés por arribar a la entidad, aunque su llegada al municipio de San José Chiapa, sede de la Capital de la Tecnología y la Sostenibilidad, aún no es un hecho.

"Estamos tratando de generar un ecosistema con las principales empresas de base tecnológica del mundo para que puedan venirse. Aún seguimos en pláticas, hay avances con Amazon y con Google ya tenemos avances en firme que daremos a conocer una vez que podamos concretarlos", comentó.

Destacó que la presencia en Puebla de Google, Microsoft y Amazon permitiría preparar a estudiantes y niños con conocimientos más amplios en ramas afines a la tecnología.

Peña resaltó que Google tiene buena relación con el gobierno de Puebla porque en varias ocasiones ha brindado capacitaciones a funcionarios estatales, mientras que las pláticas con Amazon están avanzadas.

En ese sentido, aseguró que hay un acuerdo con la Benemérita Universidad Autónoma de Puebla (BUAP) para la creación de la Licenciatura en Diseño de Semiconductores, a fin de crear una "súpercomputadora" en Puebla y aprovechar la instalación en la entidad del Centro Nacional de Diseño de Semiconductores 'Kutsari'.

La Secihti también planteó algo similar para el nivel medio superior, mediante la intervención del Instituto Nacional de Astrofísica, Óptica y Electrónica (Inaoe) y el Colegio de Estudios Científicos y Tecnológicos (Cecyte).

A propósito del Inaoe, la secretaria manifestó que el Astroparque, propuesto por el gobernador Alejandro Armenta a la federación, estará colocado a un costado del Gran Telescopio Milimétrico, en el volcán Sierra Negra.

Notas de Electrónica					
Título:	¿Están subestimando las acciones de semiconductores los riesgos arancelarios?				
Encabezado:					
Fecha:	12/08/25	Fuente:	INVESTING	Por:	Ed Yardeni

Link:	<a href="https://mx.investing.com/analysis/estan-subestimando-las-acciones-de-semiconductores-los-riesgos-arancelarios-200483134">https://mx.investing.com/analysis/estan-subestimando-las-acciones-de-semiconductores-los-riesgos-arancelarios-200483134</a>
-------	---

Los semiconductores estaban inicialmente exentos de los aranceles que el presidente Donald Trump anunció sobre las importaciones de Taiwán y otros países, pero su estatus especial podría estar a punto de terminar. El presidente Trump dijo el martes que los aranceles específicos a los semiconductores se anunciarían en la semana que viene más o menos.

Anoche, tras el cierre de los mercados financieros, el presidente lanzó la idea de imponer aranceles del 100% a los semiconductores, con exenciones para las empresas que fabrican en Estados Unidos o que han anunciado su intención de hacerlo. No se concretaron los detalles, y no cabe duda de que la negociación reducirá el porcentaje arancelario.

No obstante, un arancel del 100% es sin duda un punto de partida más alto que el que hemos visto hasta ahora en otros aranceles impuestos a las importaciones de otros países. La industria de los semiconductores recibió inicialmente una prórroga de los aranceles el 11 de abril en virtud de un Memorandum Presidencial que excluía determinados productos semiconductores de los aranceles recíprocos.

Pero la industria sabía que la exención probablemente terminaría porque el Departamento de Comercio inició el 1 de abril una investigación sobre el impacto en la seguridad nacional de las importaciones de semiconductores y productos relacionados en virtud de la Sección 232 de la Ley de Comercio y Expansión de 1962, explica un manual de Torres Trade Law. (Se están llevando a cabo investigaciones separadas en virtud de la misma sección sobre minerales críticos y productos farmacéuticos e ingredientes farmacéuticos).

El 27 de diciembre a más tardar debe presentarse una recomendación sobre la investigación, pero dados las recientes declaraciones del Presidente en la entrevista del martes en la CNBC, es posible que el informe ya esté listo.

Imponer aranceles sobre los semiconductores es complicado porque Estados Unidos importa relativamente pocos semiconductores en sí, unos 45.000 millones de dólares. Pero sí importa muchos productos que incluyen semiconductores (como los smartphones). Stacy Rasgon, de Sanford Bernstein, especuló en otra entrevista en la CNBC con la posibilidad de imponer aranceles a los semiconductores contenidos en dispositivos importados.

Advanced Micro Devices (NASDAQ:AMD), Apple (NASDAQ:AAPL), Nvidia (NASDAQ:NVDA) y otros fabricantes de semiconductores tienen sus chips fabricados para ellos por Taiwan Semiconductor Manufacturing en Taiwán. El presidente Trump no reveló a cuánto ascenderán los aranceles sobre los semiconductores ni si se sumarán a los aranceles existentes del 20% sobre las importaciones de Taiwán. Su objetivo: empujar la fabricación de chips de vuelta a las costas estadounidenses.

El movimiento para deslocalizar la fabricación de semiconductores está en marcha. El impulso comenzó durante el primer mandato del presidente Trump, cuando TSMC anunció sus planes de construir su primera fábrica en Arizona. La empresa amplió esos planes bajo la presidencia de Biden a una segunda fábrica anunciada en 2022 y una tercera anunciada en 2024, y luego se duplicó en

marzo bajo Trump 2.0, añadiendo a sus planes otras tres fábricas, dos plantas de empaquetado avanzado y un centro de equipos de I+D.

Ahora se espera que la inversión de TSMC en Estados Unidos ascienda a 165.000 millones de dólares, aunque sus chips más punteros seguirán produciéndose en Taiwán. Irónicamente, es posible que muchos de los chips que TSMC produce en Estados Unidos deban exportarse a Asia, donde pueden colocarse en productos electrónicos.

Hasta ahora, los inversores en semiconductores parecen haberse encogido de hombros ante el impacto de los aranceles durante la agitación arancelaria de Trump.

El índice de precios de las acciones de semiconductores S&P 500 ha subido un 28,8% interanual hasta el cierre del lunes (antes de la entrevista de Trump el martes en la CNBC), impulsado por sus tres mayores componentes, Nvidia (que representa el 57,9% de la capitalización de mercado del sector), Broadcom (NASDAQ:AVGO) (17,1%) y Advanced Micro Devices (AMD) (3,5%)(Fig. 1 a continuación y Fig. 2). Las acciones de AMD han subido un 46,4% anual hasta el cierre del lunes, seguidas de las de Nvidia (34,0%) y Broadcom (28,4%).

S&P 500 SEMICONDUCTORS' MARKET CAP* (daily, Aug 05, 2025)		
Company	Market Value (billion dollars)	Percent of Industry's Market Cap
S&P 500 Semiconductors	6,833.2	100.0
Nvidia	3,958.1	57.9
Broadcom	1,171.1	17.1
Advanced Micro Devices	240.2	3.5
Texas Instruments	141.6	2.1
Qualcomm	131.3	1.9
Micron Technology	105.0	1.5
Analog Devices	93.1	1.4
Intel	76.0	1.1
Nxp Semiconductors	41.5	0.6
Microchip Tech.	29.0	0.4
Monolithic Pwr.Sys.	28.1	0.4
First Solar	16.4	0.2
On Semiconductor	12.8	0.2
Skyworks Solutions	7.6	0.1

\* Market capitalizations are float-adjusted and may not sum to total (or 100%) due to weighting adjustments.

La noticia del martes de la imposición de aranceles a los semiconductores provocó una ligera reacción: El índice de precios de las acciones del S&P 500 Semiconductor bajó un 0,95% ese día, aunque en una jornada floja en el mercado de valores en la que el S&P 500 cayó un 0,49%. La falta de pánico puede reflejar la falta de detalles de la amenaza arancelaria: ¿Se aplicarán quizás los nuevos aranceles a lo largo de varios años, dando tiempo a la industria para trasladar la producción a Estados Unidos?

El anuncio de Trump sobre los aranceles ha sido solo la última de una semana repleta de noticias para el sector de los semiconductores. Los datos de AMD y de la Asociación de la Industria de

Semiconductores (SIA, por sus siglas en inglés) indican que las ventas de semiconductores siguen siendo sólidas:

(1) AMD no impresiona. Los ingresos de AMD en el segundo trimestre ascendieron a 7.700 millones de dólares, un 31,7% más que en el mismo periodo del año anterior y ligeramente por encima de los 7.400 millones que esperaban los analistas. Su BPA ajustado del 2T de 0,48 dólares cumplió las estimaciones de los analistas, pero estuvo muy por debajo de los 0,69 dólares del año anterior, debido principalmente a una depreciación de inventario de 800 millones de dólares relacionada con la prohibición de la Administración Trump sobre las ventas de chips de IA a China.

De cara al tercer trimestre, AMD espera unos ingresos de entre 8.400 y 9.000 millones de dólares; el punto medio de 8.700 millones de dólares representa un crecimiento interanual del 28% y está por encima de la previsión de ingresos de 8.300 millones de dólares de los analistas. El pronóstico de la compañía no incluye la reanudación de las ventas de chips de IA a China, que la mayoría de los analistas creen que sucederá dada la reversión de Trump sobre la prohibición el mes pasado. La compañía también debería beneficiarse del lanzamiento en junio de sus chips MI350, que se espera que compitan con los chips Blackwell de Nvidia.

No obstante, las acciones de AMD cayeron un 6,3% tras el cierre del mercado del martes. La caída puede tener más que ver con la subida del 44,3% anual de la acción hasta el cierre del martes que con los fundamentales de la empresa.

La directora ejecutiva, Lisa Su, se mostró optimista durante la teleconferencia de presentación de resultados de la empresa: "De cara al futuro, vemos un camino claro para escalar nuestro negocio de IA a decenas de miles de millones de dólares en ingresos anuales. ... Estamos en las primeras fases de una transformación de la IA en toda la industria que impulsará un aumento escalonado de la demanda de computación en todos nuestros mercados, lo que nos posicionará para un crecimiento importante de los ingresos y beneficios en los próximos años".

(2) La demanda mundial también es sólida. Las ventas mundiales de semiconductores en el segundo trimestre aumentaron un 7,8% intertrimestral y casi un 20% interanual, alcanzando nuevos máximos históricos, según el comunicado de prensa de la SIA del 4 de agosto (Fig. 3). En términos intertrimestrales, las ventas fueron mayores en Asia-Pacífico/Todos los demás (18,2%), seguidas de China (12,2), Europa (3,9), América (-0,6) y Japón (-2,7) (Fig. 4).

La producción industrial estadounidense de junio confirmó la fortaleza del sector, con un aumento de la producción de semiconductores y componentes afines del 15,3% interanual hasta alcanzar un nuevo récord (Fig. 5 ).

Los analistas de Wall Street siguen siendo optimistas en cuanto al crecimiento de los ingresos y beneficios del sector. Los ingresos futuros por acción, los beneficios futuros por acción y el margen de beneficios futuros del sector de semiconductores del S&P 500 se encuentran cerca o en niveles récord.

Los analistas esperan que el sector aumente sus ingresos un 27,8% este año y un 19,4% en 2026, y sus beneficios un sorprendente 40,7% este año y un 32,8% en 2026 (Fig. 9 y Fig. 10 ). La única nube en el horizonte del sector es la valoración. Su PER futuro de 31,5 está cerca de los niveles máximos recientes (Fig. 11).

Notas de Electrónica					
Título:	EE. UU. sigue dependiendo de las cadenas de suministro internacionales de semiconductores				
Encabezado:					
Fecha:	12/08/25	Fuente:	TYN MAGAZINE	Por:	Staff
Link:	<a href="https://tynmagazine.com/ee-uu-sigue-dependiendo-de-las-cadenas-de-suministro-internacionales-de-semiconductores/">https://tynmagazine.com/ee-uu-sigue-dependiendo-de-las-cadenas-de-suministro-internacionales-de-semiconductores/</a>				

**LOS HECHOS:** Los microchips son un recurso mundial crítico. Son la base de todo, desde ordenadores y teléfonos hasta coches, aparatos médicos y maquinaria industrial. La mayor parte de la fabricación de semiconductores avanzados se concentra en Asia Oriental, especialmente en Taiwán y Corea del Sur.

Se calcula que Taiwan Semiconductor Manufacturing Company (TSMC) produce el 90% de los chips informáticos más avanzados del mundo. Grandes empresas estadounidenses como Apple y Nvidia dependen en gran medida de Taiwán para la fabricación de chips, aunque los diseñen en el país. La CHIPS and Science Act, aprobada por el Presidente Biden en 2022, pretende impulsar la fabricación nacional de semiconductores en EE. UU.

En 2025, las órdenes ejecutivas del presidente Trump remodelaron este texto legal para hacer hincapié en la producción nacional. La administración Trump también ha endurecido los controles a la exportación para bloquear la venta de equipos avanzados de fabricación de chips a empresas chinas.

Aunque TSMC ha abierto un centro de fabricación de chips en Arizona, la tecnología estadounidense sigue dependiendo en gran medida de las cadenas de suministro internacionales.

La cadena de suministro de semiconductores es global



**POSIBLE ESCENARIO:**

Las tensiones entre EE. UU. y China se agravan hasta convertirse en una guerra comercial a gran escala, con la tecnología en su epicentro. El presidente Trump exige que todos los chips utilizados en industrias críticas sean Made in America. Ante el endurecimiento de los controles a la exportación y los requisitos de origen nacional por parte de Washington, China responde endureciendo las auditorías, las multas y las nuevas normas de localización de datos.

Suspende la concesión de licencias y ralentiza el despacho de aduanas para las mercancías relacionadas con los semiconductores. TSMC, atrapada entre las exigencias políticas contradictorias de Pekín y Washington, suspende algunos de sus envíos de exportación para evitar infringir la normativa de cualquiera de los dos países.

Los cuellos de botella en la cadena de suministro se multiplican. Los plazos de entrega de teléfonos y componentes de automoción se alargan. Caen las acciones de TSMC, Apple, Nvidia y otras empresas tecnológicas. Como los valores tecnológicos representan una parte tan importante de la capitalización bursátil de los mercados estadounidenses y mundiales, los índices generales descienden.

La estanflación —una combinación de bajo crecimiento económico e inflación— se impone a medida que las restricciones comerciales estrangulan el crecimiento mundial y las perturbaciones de la oferta avivan la subida de precios.

Notas de Electrónica					
Título:	Tras firma de convenio Puebla está listo para abrir el Centro Nacional de Diseño de Semiconductores Kutsari				
Encabezado:	La Secretaría de Ciencia, Humanidades, Tecnología e Innovación de Puebla (SECIHTI) anunció el próximo inicio del Centro Nacional de Diseño de Semiconductores Kutsari, que estará ubicado en San Andrés Cholula.				
Fecha:	11/08/25 (por la tarde)	Fuente:	PERIODISMO HOHY	Por:	Redacción
Link:	<a href="https://periodismohoy.com/puebla-listo-centro-nacional-semiconductores-kutsari/">https://periodismohoy.com/puebla-listo-centro-nacional-semiconductores-kutsari/</a>				

La titular de la dependencia, Celina Peña Guzmán, informó que ya se firmó el convenio de colaboración necesario y que se entregarán las llaves del centro en breve.

Además, mencionó que en el Instituto Nacional de Astrofísica, Óptica y Electrónica (INAOE) ya comenzaron las primeras prácticas relacionadas con el proyecto.

El convenio fue firmado entre la SECIHTI, el gobierno federal, la empresa InnovaBienestar de México S.A.P.I. de C.V., y el gobierno del Estado de Puebla.

El acuerdo establece las bases operativas para la instalación y funcionamiento del centro, que será clave en el desarrollo tecnológico del país, en el cual se busca consolidarse como un ecosistema de innovación en el área de semiconductores.

Kutsari es una iniciativa nacional presentada en febrero por la presidenta Claudia Sheinbaum Pardo, con el objetivo de fortalecer la cadena de valor de los semiconductores en México.

El proyecto se desarrollará en tres fases: la instalación de centros de diseño en Puebla, Jalisco y Sonora entre 2025 y 2027; la definición del modelo de fabricación entre 2026 y 2029; y, finalmente, la integración completa de diseño, fabricación y ensamble hacia 2030, con miras a lograr la autosuficiencia tecnológica, en un sector que supera los 20 mil millones de dólares anuales en importaciones.

Notas de Electrónica					
Título:	EE.UU. subirá a 100% aranceles a semiconductores: ¿afectaría a Sonora?				
Encabezado:	Estados Unidos anunció aranceles del 100% para incentivar la producción nacional de chips y semiconductores; ¿qué impacto tendrá esta medida directamente en Sonora?				
Fecha:	11/08/25 (por la tarde)	Fuente:	NORO	Por:	Daniela Valenzuela
Link:	<a href="https://noro.mx/sonora/aranceles-100-chips-semiconductores-impacto-sonora/">https://noro.mx/sonora/aranceles-100-chips-semiconductores-impacto-sonora/</a>				

Tras el reciente anuncio del mandatario de Estados Unidos, quien informó sobre la imposición de aranceles del 100% a la importación de chips y semiconductores, esta decisión ha tomado por sorpresa a diversas regiones del país.

Aunque a primera instancia representa un reto para México, especialmente para el territorio sonorense, también podría abrir una ventana de oportunidades. Así lo explicó la economista Cristina Siqueiros, licenciada en Economía por la Universidad de Sonora y con una maestría en Política y Gestión Pública por el ITESO, quien además cuenta con experiencia en el sector público y nos brinda su análisis al respecto.

#### Estados Unidos anuncia aranceles del 100% para chips y semiconductores

El pasado miércoles, el gobierno de Estados Unidos anunció que aplicará aranceles del 100% a la importación de chips y semiconductores. Esta medida tiene como objetivo principal fomentar la producción de estos componentes dentro del país y así recuperar su liderazgo en una industria clave para la tecnología y la defensa.

Actualmente, Estados Unidos depende en gran medida de la importación de chips y semiconductores, que provienen principalmente de regiones como el sudeste asiático y Taiwán. Esta dependencia representa un riesgo estratégico para su economía y seguridad nacional.

Por ejemplo, empresas como Apple han concentrado gran parte de su fabricación y ensamblaje en China durante más de 20 años. Sin embargo, en los últimos años han comenzado a diversificar su producción trasladando parte de ella a países como Vietnam, Tailandia e India. Ahora, la compañía también planea reactivar la producción dentro de Estados Unidos para reducir su dependencia del extranjero.

Aunque esta política está diseñada para fortalecer la industria estadounidense, podría tener efectos negativos para México, en particular para estados con una industria importante de chips y

semiconductores, como Sonora. Al mismo tiempo, esta situación también abre la puerta a nuevas oportunidades para que México se beneficie al adaptarse a los cambios en las cadenas globales de suministro.

Aranceles del 100% a chips y semiconductores: ¿Afectará o beneficiará a Sonora?

Las recientes declaraciones del mandatario de Estados Unidos sobre el aumento de aranceles al 100% para chips y semiconductores han generado preocupación. La economista Cristina Siqueiros advierte que, en una primera instancia, esta medida podría afectar directamente la economía sonorenses, con una posible reducción de exportaciones y un encarecimiento de componentes, lo que traería consecuencias negativas en empleo, inversión y crecimiento regional.

Además, señala que las principales industrias que podrían verse afectadas son la automotriz y de autopartes, electrónica y manufactura, así como las maquiladoras y el sector de logística y distribución.

Sin embargo, no todo es negativo. La economista destaca que el Tratado de Libre Comercio T-MEC representa una ventaja estratégica para México en este nuevo entorno político que vive Estados Unidos. Este tratado permite a México convertirse en una plataforma de exportación competitiva frente a países asiáticos, que se ven afectados por los aranceles. Si México y, en particular, el estado de Sonora aprovechan esta protección legal y cumplen con las reglas de origen, pueden posicionarse como centros clave de manufactura tecnológica y electrónica.

Además, el estado sonorenses podría capitalizar una oportunidad estratégica si Estados Unidos aplica límites o aranceles a las importaciones asiáticas. Esto podría generar un impulso en el nearshoring, ya que Sonora cuenta con una ubicación geográfica privilegiada (puertos en el Pacífico y conectividad directa hacia Estados Unidos), mano de obra capacitada, salarios competitivos y el T-MEC como ventaja comercial.

Notas de Electrónica					
Título:	Exportaciones de semiconductores a China: Nvidia y AMD aceptan pagar a EE.UU.				
Encabezado:					
Fecha:	11/08/25 (por la tarde)	Fuente:	XTB	Por:	
Link:	<a href="https://www.xtb.com/lat/analisis-y-noticias/analisis-de-mercado/exportaciones-de-semiconductores-a-china-nvidia-y-amd-aceptan-pagar-a-ee-uu">https://www.xtb.com/lat/analisis-y-noticias/analisis-de-mercado/exportaciones-de-semiconductores-a-china-nvidia-y-amd-aceptan-pagar-a-ee-uu</a>				

Las exportaciones de semiconductores a China vuelven a ser el foco de los inversores tras un acuerdo histórico entre el gobierno de Estados Unidos y los principales fabricantes de chips. En la apertura bursátil de hoy, las bolsas estadounidenses muestran pocos cambios, con el sector de semiconductores nuevamente en el centro de atención.

Al momento de redactar, el US500 se mantiene estable, el US100 sube un 0,20 % y el US2000 avanza un 0,06 %.

El acuerdo entre Nvidia, AMD y el gobierno de EE.UU.

Nvidia y AMD remitirán el 15 % de los ingresos por ventas de chips de inteligencia artificial a China al gobierno estadounidense como condición para obtener licencias de exportación. En la práctica, esto convierte a Washington en un “socio” remunerado del negocio de ambas compañías en el mercado chino.

Según los reportes, Jensen Huang, CEO de Nvidia, acordó el marco del pacto durante una reunión con el presidente Trump. Las licencias fueron emitidas el pasado viernes, y AMD anunció que sus primeras licencias para China fueron aprobadas este lunes.

El acuerdo cubre chips como el Nvidia H20 y el AMD MI308, ambos previamente restringidos. Nvidia precisó que no ha enviado el modelo H20 a China en meses.

Un exnegociador comercial de EE.UU. calificó el acuerdo como “sin precedentes”, describiéndolo como una monetización de la política comercial: empresas pagando al gobierno por la aprobación de exportaciones.

Contexto de la guerra comercial EE.UU.–China

De cara a la decisión del 12 de agosto sobre si extender la suspensión de aranceles, Trump instó a China a cuadruplicar sus compras de soja. Los últimos aranceles “recíprocos” contra socios comerciales de EE.UU. entraron en vigor la semana pasada.

Panorama de mercado

La apertura estadounidense muestra un ánimo mixto, aunque los índices se mantienen cerca de máximos históricos.

US100

El índice tecnológico sube un 0,20 % hoy, hasta 23.750 puntos, poniendo a prueba el máximo histórico marcado el 31 de julio.

Acciones destacadas del día

Tegna (TGNA.US): +30 %

La acción se dispara tras reportes de que Nexstar Media estaría en conversaciones avanzadas para adquirir la cadena, con un posible anuncio inminente. La operación sería parte de una estrategia de consolidación en el sector mediático estadounidense.

Cipher Mining (CIFR.US)

Avanza junto con otras acciones vinculadas al sector cripto después de que Bitcoin tocara brevemente un récord de 122.000 USD, lo que también impulsó a RIOT, MARA, BTBT, MSTR, COIN, CLSK, HUT y HIVE.

C3.ai (AI.US): -22 %

Las acciones caen después de que DA Davidson rebajara la calificación a Underperform y recortara el precio objetivo a 13 USD, tras anunciar ingresos preliminares del 1T un 33 % por debajo de la guía y una pérdida mayor a la esperada. El CEO calificó el desempeño de ventas como “totalmente inaceptable”.

Aspen Aerogels (ASPN.US): -8 %

Descenso después de que Barclays rebajara la calificación a Underweight, citando la desaceleración de la producción de vehículos eléctricos de GM, lo que impacta su negocio de barreras térmicas. El precio objetivo fue recortado de 7 a 6 USD.

#### Claves para inversores

- Sector de semiconductores: El nuevo marco para exportaciones de chips de IA a China marca un precedente que podría replicarse en otras industrias sensibles.
- Mercado cripto: Bitcoin en máximos históricos impulsa a empresas relacionadas con minería y servicios asociados.
- Medios: Posible adquisición de Tegna por Nexstar podría desencadenar más fusiones en el sector.
- Energía y movilidad: Reducción de producción de vehículos eléctricos afecta a proveedores clave como Aspen Aerogels.

Notas de Electrónica					
Título:	Promoción del desarrollo de la tecnología de semiconductores entre Vietnam y Corea				
Encabezado:	DNVN - FPT Corporation ha firmado acuerdos de cooperación estratégica con ABOV Semiconductor y la Universidad de Gachon para promover el desarrollo de tecnología de semiconductores y la formación de recursos humanos de alta calidad entre los dos países.				
Fecha:	12/08/25	Fuente:	VIETNAM	Por:	Tạp chí Doanh Nghiệp
Link:	<a href="https://www.vietnam.vn/es/thuc-day-phat-trien-cong-nghe-ban-dan-viet-nam-han-quoc">https://www.vietnam.vn/es/thuc-day-phat-trien-cong-nghe-ban-dan-viet-nam-han-quoc</a>				

El 12 de agosto, en el marco del Foro Económico Vietnam-Corea 2025 y presenciado por el Secretario General To Lam, el Primer Ministro coreano Kim Min Seok y altos líderes de los dos países, FPT Corporation firmó acuerdos de cooperación estratégica con ABOV Semiconductor y la Universidad de Gachon para promover el desarrollo de tecnología de semiconductores y la formación de recursos humanos de alta calidad entre los dos países, en el contexto de un fuerte crecimiento de la economía digital global.

Representantes de FPT Corporation (1.º fila, 5.º y 6.º desde la izquierda) recibieron el acuerdo de cooperación, presenciados por el Secretario General To Lam y el Primer Ministro de Corea del Sur, Kim Min Seok.

FPT Corporation firmó un acuerdo de cooperación con ABOV Semiconductor, empresa líder en semiconductores en Corea, especializada en el diseño y la producción de microcontroladores y chips de memoria, para promover la cooperación en la investigación, el diseño y el desarrollo de chips

semiconductores, a la vez que amplía el mercado y promueve la aplicación de productos semiconductores en Corea. Ambas partes utilizarán chips diseñados por FPT, especialmente en el mercado coreano; implementarán proyectos de cooperación en investigación, diseño y desarrollo de chips de nueva generación, y desarrollarán productos competitivos y otras colaboraciones flexibles según cada proyecto y las necesidades reales.

En su plan de desarrollo de semiconductores en Corea, FPT Corporation desea participar en la creación de un ecosistema integral de semiconductores, desde recursos humanos hasta servicios, con miras a un desarrollo sostenible y a largo plazo. Actualmente, FPT cuenta con experiencia en servicios de diseño de microchips personalizados según las necesidades del cliente y, en el futuro, se expandirá a servicios avanzados de empaquetado y pruebas de semiconductores. Corea es actualmente un mercado clave de semiconductores con un valor aproximado de 87 000 millones de dólares (2023), y continúa creciendo gracias a la sólida inversión de grandes corporaciones.

En materia de formación, la Universidad FPT firmó un acuerdo de cooperación con la Universidad de Gachon, una de las principales universidades de Corea, para impulsar activamente actividades de cooperación como el intercambio y la formación de estudiantes (tanto de pregrado como de posgrado); la organización de programas de formación conjuntos; el intercambio de profesores, académicos y expertos; el intercambio de documentos, publicaciones académicas e información de investigación; y otras actividades de intercambio académico. Se espera que este acuerdo contribuya a mejorar la calidad de la formación de recursos humanos en tecnología, a promover las conexiones académicas y al intercambio de conocimientos entre Vietnam y Corea.

La Universidad de Gachon es famosa por su fortaleza en la capacitación en TI y alta tecnología, especialmente en los campos de semiconductores, ciencia de datos, inteligencia artificial y ha cooperado en investigación con muchas corporaciones tecnológicas líderes como Samsung, LG, SK Hynix.

Notas de Electrónica					
Título:	El gabinete aprueba cuatro plantas chip por valor de 4,594 millones de rupias de inversión				
Encabezado:					
Fecha:	12/08/25	Fuente:	LA VELEZ	Por:	Inés Martín
Link:	<a href="https://www.lavelez.com.ar/news/el-gabinete-aprueba-cuatro-plantas-chip-por-valor-de-4594-millones-de-rupias-de-inversion/181839/">https://www.lavelez.com.ar/news/el-gabinete-aprueba-cuatro-plantas-chip-por-valor-de-4594-millones-de-rupias-de-inversion/181839/</a>				

El Gabinete de la Unión aprobó cuatro proyectos de semiconductores para Odisha, Punjab y Andhra Pradesh, dijo el martes el ministro de Información y Radiodifusión Ashwini Vaishnaw.

Las propuestas han sido aprobadas bajo la Misión de Semiconductores de India, que tiene un desembolso de Rs 76,000 millones de rupias para proporcionar apoyo financiero para la creación de instalaciones de chips en el país.

“El gabinete ha aprobado cuatro plantas semiconductoras que se establecerán en Odisha, Punjab y Andhra Pradesh”, dijo Vaishnaw, según el PTI.

El ministro dijo que una planta de semiconductores de carburo de silicio se establecerá en Bhubaneswar con una inversión de Rs 2.066 millones de rupias por Sicsem Pvt Ltd. Otra planta en el estado se establecerá para la fabricación de vidrio 3D con una inversión de Rs 1,943 crore.

El Ministro dijo que la planta de semiconductores de vidrio 3D estará respaldada por la inversión de la firma de tecnología estadounidense Intel, Lockheed Martin, etc.

El gabinete aprobó una planta de embalaje de chips en Andhra Pradesh, que será creada por Advanced System en Package Technologies Pvt Ltd con una inversión de Rs 468 millones de rupias.

Se aprobó un proyecto semiconductor de la firma de fabricantes de componentes electrónicos CDIL, que se establecerá en Punjab con una inversión de 117 millones de rupias, según el ministro, informó la agencia de noticias.

SICSEM Private Limited establecerá la primera instalación de fabricación de semiconductores compuestos comerciales del país, capaz de producir 60,000 obleas anuales y empaquetar 96 millones de unidades. Los productos de la planta atenderán a aplicaciones en vehículos eléctricos, ferrocarriles, cargadores rápidos, centros de datos, inversores solares, electrodomésticos y sistemas de misiles, informó el ANI.

El segundo proyecto Odisha, de 3D Glass Solutions Inc. (3DGS), establecerá una instalación avanzada de empaquetado y sustrato de vidrio integrado. Introducirá la tecnología de empaque de semiconductores más avanzada del mundo a la India, con una capacidad anual de 69,600 sustratos de paneles de vidrio, 50 millones de unidades ensambladas y 13,200 módulos de integración heterogénea 3D (3DHI). La tecnología se utilizará en computación de alto rendimiento, inteligencia artificial, electrónica de defensa, radiofrecuencia y aplicaciones fotónicas.

En Andhra Pradesh, Tecnologías del Sistema Avanzado (ASIP), en colaboración con Corea del Sur Apact Co. Ltd., establecerá una unidad de fabricación de semiconductores con una capacidad de 96 millones de unidades al año. La planta servirá a los mercados para dispositivos móviles, cajas establecidas, electrónica automotriz y otras aplicaciones. El cuarto proyecto que fue aprobado por el Gabinete de la Unión es para Continental Device India Ltd. (CDIL) en Mohali, Punjab, expandirá la capacidad de fabricación de semiconductores discretos de la compañía. La instalación mejorada producirá 158.38 millones de unidades de dispositivos de alta potencia anualmente, incluidos MOSFET, IGBTs, Diodos Schottky y transistores en el carburo de silicio y silicio. Estos componentes se utilizan en EV Electronics, sistemas de energía renovable, conversión de energía, automatización industrial e infraestructura de comunicación.

“Estos proyectos acelerarán nuestro viaje hacia Atmanirbhar Bharat en la fabricación de electrónica y crearán un grupo de talentos que servirá a la industria global”, dijo el gobierno en un comunicado.

Notas de Electrónica					
Título:	México frente al espejismo del nearshoring				
Encabezado:					
Fecha:	11/08/25 (por la tarde)	Fuente:	LA JORNADA DE ORIENTE	Por:	

Link:	<a href="https://www.lajornadadeoriente.com.mx/puebla/mexico-frente-al-espejismo-del-nearshoring/">https://www.lajornadadeoriente.com.mx/puebla/mexico-frente-al-espejismo-del-nearshoring/</a>
-------	---

Estados Unidos reconoce hoy como un riesgo existencial el ascenso de China como potencia económica, tecnológica y militar. En 2000, el sector manufacturero estadounidense era cuatro veces mayor que el chino; apenas dos décadas después, la situación se ha invertido: la producción industrial de China supera con holgura a la de EU. Este vuelco productivo y geopolítico, acelerado por la entrada de China a la OMC en 2001, ha erosionado la base industrial estadounidense, desplazado millones de empleos y debilitado su capacidad tecnológica. Washington ha concluido que la única vía para preservar su liderazgo global es una reindustrialización profunda que recupere capacidad productiva, autonomía tecnológica y ventaja estratégica.

Se trata de un proyecto de Estado que busca repatriar empleos manufactureros, reconstruir la base productiva y retomar el control de sectores claves como semiconductores, baterías, acero, farmacéuticos y defensa. Esta estrategia integral combina aranceles, subsidios masivos, compras públicas, regulaciones estrictas y presión política sobre socios y competidores. El objetivo es blindar industrias esenciales, reducir la dependencia de cadenas de suministro externas y reafirmar su poder económico como fundamento de su hegemonía política y militar.

En Washington saben que el liderazgo tecnológico no se sostiene sin una base industrial fuerte. La innovación surge de la capacidad productiva: en la ingeniería de productos, la mejora de procesos y la creación de materiales avanzados. Cuando la manufactura se debilita, también lo hace la capacidad de generar y retener conocimiento. Reindustrializarse no es capricho ni moda pasajera; es una necesidad estratégica. Pensar que, cuando se vaya Trump o otro presidente con discurso agresivo, todo volverá a la normalidad y México seguirá como antes, es desconocer que ésta es ya una política de Estado con amplio consenso en Washington y respaldo de los sectores industriales más influyentes.

En ese camino, los aranceles son un arma central. Gravámenes de 25 o 30 por ciento encarecen las importaciones y empujan a las empresas a instalarse en EU. México enfrenta las mismas barreras, y muchas filiales extranjeras que hoy producen aquí ya calculan que les conviene más trasladar su producción al norte de la frontera. A esto se suman programas como el CHIPS Act y el Inflation Reduction Act, que ofrecen subsidios y ventajas fiscales. Todo forma parte de una política de largo plazo para reindustrializar EU y privilegiar a socios que aporten tecnología, innovación y alto valor agregado, no sólo mano de obra barata.

México debe abandonar la idea de que EU trasladará a Norteamérica las manufacturas que hoy están en Asia y que, por cercanía, seremos beneficiarios automáticos. La verdadera estrategia es el reshoring: traer la producción de vuelta a su territorio e integrar sólo a socios que cuenten con recursos o capacidades tecnológicas que EU no pueda desarrollar solo. Creer que este ciclo industrial traerá una ola de inversiones hacia México es una ilusión que retrasa la formulación de una política industrial nacional.

El reshoring impone filtros estrictos: alto contenido nacional, estándares técnicos exigentes, certificaciones de seguridad y restricciones a la participación extranjera en contratos estratégicos. Incluso en sectores donde México tiene peso, el acceso a las cadenas de valor más rentables dependerá de cumplir estos requisitos. A esto se suma que nuestra imagen internacional está

marcada por migración, inseguridad y pobreza, factores que no nos colocan en un lugar privilegiado. Estos males son el resultado de más de cuatro décadas de estancamiento económico, desindustrialización y descomposición social, producto de seguir los lineamientos de Washington. Ese atraso ahora sirve como justificación para que no seamos considerados en la nueva estrategia industrial estadounidense.

Pensar que esta estrategia fracasará es un error. La histéresis refuerza la tendencia: una vez que genere empleos bien remunerados, revitalice regiones industriales y reconstruya ecosistemas productivos, revertirla será costoso e inviable. Aunque su éxito no esté garantizado, es probable que se consolide como política de Estado aun bajo gobiernos demócratas. México debe asumir que funcionará y no estamos incluidos.

Si México no actúa, quedará confinado a tareas de ensamblaje y manufactura básica, compitiendo con países de salarios aún más bajos. La pérdida de inversiones estratégicas reducirá las oportunidades de empleo bien remunerado, acelerará la migración y ampliará la desigualdad interna. Este rezago llevará a un estancamiento económico prolongado y a una mayor descomposición social, alimentada por la pobreza, la inseguridad y la falta de perspectivas para millones de personas.

Mientras otros países se adaptan con rapidez –Canadá con incentivos para baterías y vehículos eléctricos; Corea del Sur y Japón con acuerdos estratégicos para asegurar presencia en semiconductores y materiales críticos; Alemania trasladando producción a EU para evitar aranceles, y Vietnam aprovechando la salida de manufacturas desde China–, México se mantiene inmóvil. No cuenta con una política industrial capaz de fortalecer su base productiva mediante el desarrollo de proveedores y empresarios nacionales, la movilización de capital propio, la creación de una banca de desarrollo eficaz, la sustitución de importaciones clave, la inversión en infraestructura y la formación técnica, y el acceso a financiamiento productivo de largo plazo. Sin estas acciones, la brecha con nuestros competidores se ampliará.

Escalar en la cadena de valor exige avanzar gradualmente, acumulando capacidades productivas, tecnológicas y humanas. Sin un tejido industrial diversificado, con empresas competitivas en calidad, costo e innovación, integrarse a los sectores estratégicos de la cuarta revolución industrial seguirá siendo retórico.

Para México, este viraje implica el agotamiento definitivo del modelo maquilador consolidado con el TLCAN y el T-MEC. La reindustrialización estadounidense redefine las reglas de la competencia y reorganiza las cadenas de valor en función de intereses que no nos incluyen. Si no actuamos ahora, no será el nearshoring lo que nos transforme, sino el reshoring el que nos desplace y nos condene a ser simples espectadores del nuevo orden industrial. La decisión es inmediata: romper con cuatro décadas de dependencia y construir una base productiva sólida o resignarnos a quedar al margen de la nueva era manufacturera.

Notas de Electrónica	
Título:	Nuevo León, Jalisco y Baja California lideran la revolución de la fábrica conectada, según Zebra
Encabezado:	

Fecha:	11/08/25 (por la tarde)	Fuente:	MEXICO INDUSTRY	Por:	Israel Molina
Link:	<a href="https://mexicoindustry.com/noticia/nuevo-leon-jalisco-y-baja-california-lideran-la-revolucion-de-la-fabrica-conectada-segun-zebra">https://mexicoindustry.com/noticia/nuevo-leon-jalisco-y-baja-california-lideran-la-revolucion-de-la-fabrica-conectada-segun-zebra</a>				

La manufactura en México atraviesa un momento de transformación acelerada. El fenómeno del nearshoring y la necesidad de mantener competitividad frente a mercados como el de Estados Unidos impulsan a las empresas a migrar hacia operaciones inteligentes, conectadas y con mínima dependencia del papel, de acuerdo con el estudio El auge de la fábrica conectada de Zebra Technologies.

El reporte indica que 90% de los líderes industriales en América Latina prioriza la conectividad IoT, la automatización de procesos y la analítica avanzada como pilares para lograr mayor eficiencia, trazabilidad y agilidad operativa.

Ana Laura Cacogui, gerente de Mercadeo para Manufactura LATAM de Zebra Technologies, señaló que en México “pasamos de papeles y registros manuales a plataformas digitales conectadas y operaciones automatizadas que permiten tomar decisiones al instante y responder con velocidad”.

#### Conectividad y visibilidad total impulsan la industria

Estados como Nuevo León, Jalisco y Baja California concentran inversiones récord en infraestructura IoT, redes 4G/5G y parques industriales inteligentes, lo que habilita el monitoreo en tiempo real de equipos y procesos.

#### Nearshoring y automatización, motores de eficiencia

Empresas automotrices y electrónicas avanzan hacia flujos digitales, códigos QR, plataformas móviles y robots colaborativos, lo que reduce errores y acelera los tiempos de producción. Entre 2023 y 2024, México atrajo más de 36,000 millones de dólares en proyectos de relocalización, lo que exige mayor escalabilidad y eficiencia operativa.

El impacto de esta transformación se traduce en beneficios tangibles como la reducción de costos y errores, mayor trazabilidad, optimización logística y fortalecimiento de las prácticas de sostenibilidad. Sin embargo, el estudio advierte que persisten desafíos, entre ellos la necesidad de talento digital especializado, infraestructura industrial más equilibrada a nivel nacional y una integración plena entre los sistemas de TI y OT.

Notas de Telecomunicaciones					
Título:	Anuncian despliegue de red troncal de transporte óptico				
Encabezado:					
Fecha:	12/08/25	Fuente:	CONSUMOTIC	Por:	Redacción
Link:	<a href="https://consumotic.mx/telecom/anuncian-despliegue-de-mil-800-km-de-fibra-optica-en-el-sureste/">https://consumotic.mx/telecom/anuncian-despliegue-de-mil-800-km-de-fibra-optica-en-el-sureste/</a>				



Nokia anunció el despliegue de una nueva red troncal de transporte óptico de alta velocidad de mil 800 kilómetros en el sureste del país, para la empresa torrera MX Fiber, filial de MXT Holdings, que actualmente se ha convertido ya en la cuarta firma en el mercado nacional.

Al anunciar lo anterior en un comunicado, la empresa detalló que en una primera etapa, este despliegue beneficiará a comunidades, empresas y proyectos de gobierno en Chiapas, Tabasco y Quintana Roo, para después expandirse a Campeche y Veracruz.

Con esta alianza tecnológica, se busca beneficiar a estas entidades con un internet más rápido, acceso mejorado a la nube y capacidad para sustentar aplicaciones de alto consumo de datos en zonas que históricamente han carecido de la infraestructura necesaria para dar soporte a estos servicios.

Esta nueva red de casi dos mil kilómetros, contará con la tecnología Flex-Grid DWDM, de Nokia y el conmutador de servicio fotónico (PSS) 1830, que permite acceder a servicios escalables de 10G, 100G y 200G.

Esto se traduce en que los clientes se puedan conectar a centros de datos más modernos, parques industriales y centros de conmutación para redes de comunicaciones submarinas, cruciales para el comercio internacional, la movilidad y la inclusión digital.

“La solución PSS 1830 de Nokia garantiza una prestación de servicios eficiente y rentable, con facilidad de actualización hacia 400G y 800G, sin interrumpir los servicios existentes”.

Para garantizar a los clientes de MX Fiber una conectividad robusta, responsiva y ágil, que al mismo tiempo nazca preparada para las futuras demandas, Nokia emplea tecnología que permite la gestión dinámica de las redes y el monitoreo instantáneo del rendimiento.

Al respecto, Néstor Bergero, director general de MX Fiber, advirtió que con esta solución “es crucial para el éxito de megaproyectos como el Corredor Interoceánico del Istmo de Tehuantepec y el Tren Maya, diseñados para impulsar el desarrollo económico de la región”.

En su oportunidad, Javier Falcón, vicepresidente de Infraestructura de Red para Latinoamérica de Nokia, destacó el impulso a la economía del sureste de México, que supone una mayor conectividad y por lo tanto una mayor inclusión digital, a través de una tecnología de fibra óptica que ofrece “escalabilidad y confiabilidad a prueba de futuro”.

Actualmente MXT Holdings, de la cual es filial MX Fiber cuenta con 3 mil 800 kilómetros de redes de fibra óptica en Tabasco, Yucatán, Quintana Roo, Chiapas, Ciudad de México y Nuevo León, tiene mil 400 sitios de telecomunicaciones y 10 sistemas de antenas distribuidas.

En 2023, el fondo europeo de inversión en infraestructura, Adrián, adquirió el 50 por ciento de MXT Holdings, y en ese mismo año, esta última empresa se hizo de Centennial México, con lo que se convirtió ya en la cuarta empresa torrera más grande del país.

A través de esta alianza con Nokia –cuya inversión económica no fue revelada— se propone mejorar la conectividad en el Sureste del país y el Golfo de México, para favorecer el desarrollo de esa región, hasta ahora atrasada en materia de infraestructura y digitalización.

Notas de Telecomunicaciones					
Título:	Eliminar trámites burocráticos requerirá miles de millones de pesos				
Encabezado:					
Fecha:	12/08/25	Fuente:	CONSUMOTIC	Por:	Juan Carlos Villarruel
Link:	<a href="https://consumotic.mx/telecom/eliminar-tramites-burocraticos-requerira-miles-de-millones-de-pesos/#google_vignette">https://consumotic.mx/telecom/eliminar-tramites-burocraticos-requerira-miles-de-millones-de-pesos/#google_vignette</a>				

Para hacer realidad todas las responsabilidades que la Ley para la Eliminación de Trámites Burocráticos le asigna a la Agencia de Transformación Digital y Telecomunicaciones (ATDT), se requerirán inversiones de miles de millones de pesos y llevaría de tres a cinco años.

Así lo anticipó Salma Jalife Villalón, directora del Centro México Digital, quien advirtió que “este tipo de proyectos no sólo requiere dinero, sino una voluntad política sostenida y una visión de largo plazo, que trascienda los cambios de administración”.

En entrevista con ConsumoTIC, consideró imposible calcular con precisión el tiempo y dinero que requiere llevar a cabo todas las tareas, considerando que implican infraestructura, software, desarrollo de capital humano y alfabetización digital para la ciudadanía, sobre todo porque la ATDT no ha dado a conocer el proyecto detallado para hacer realidad el mandato de ley.

“Sin embargo, un cálculo conservador, considerando todos los rubros, colocaría la inversión necesaria en el orden de los miles de millones de pesos en un periodo de tres a cinco años (porque) el mandato de la Ley para la ATDT es muy ambicioso”.

Se le asigna a una sola agencia la responsabilidad de resolver problemas sistémicos y estructurales y por eso, en la práctica, sería recomendable abordarlos a través de un esfuerzo colaborativo y descentralizado.

Por otra parte, el déficit de talento digital en México que el Foro Económico Mundial calcula en 77 por ciento es una complejidad adicional, sobre todo en puestos altamente especializados de IT y análisis de datos, donde los salarios promedio del sector privado superan con mucho los sueldos promedio del sector público “lo que dificulta enormemente la atracción de los mejores talentos”.

La ATDT puede tomar un papel de autoridad normativa (como señala la Ley), que establezca las reglas del juego, si bien es recomendable ser más flexible al permitir la adaptabilidad local en la implementación y desarrollo de las capacidades de estados y municipio, con el apoyo técnico y financiero de la Federación.

“El éxito de la ley dependerá de si la Agencia puede adaptarse a esta realidad”, aclaró Salma Jalife, al recordar que “la Ley establece plazos que, aunque son aspiracionales, no se corresponden con la complejidad del proyecto, sobre todo cuando la misma ATDT es de reciente creación”.

De hecho, para abordar la eliminación de trámites burocráticos, “la agencia necesita estar completamente formada, contar con su estructura organizacional y, lo más importante, haber reclutado y contratado al personal altamente especializado que necesita”.

Se trata de una tarea compleja y demandante en tiempo y por lo tanto “es probable que los tiempos establecidos en ley se queden cortos”, además de que la Ley no es clara en cómo se gestionará la transferencia de la propiedad intelectual de los sistemas que ya han desarrollado algunos estados.

“Es deseable que en los acuerdos que se establezcan entre el gobierno Federal y las entidades federativas, se defina cómo se resolvería el tema de la propiedad intelectual ya que la ley exige entregar el código fuente, para todos los casos”.

Además, los estados que han sido pioneros en la digitalización de sus trámites, especialmente a partir de 2020 por la pandemia, “quizá se vean menos motivados a continuar con la innovación local al estar sujetos a entregar sus desarrollos al gobierno federal”.

En síntesis, la ley maneja tiempos apretados y seguramente se tendrán que hacer ajustes para que todos en la medida de sus presupuestos y posibilidades puedan cumplir.

Sin embargo, la directora de Centro México Digital dejó claro que la Ley no obliga a los ciudadanos a hacer sus trámites en línea y en el artículo 19 fracción IX, indica que se digitalizarán solo aquellos que hayan sido simplificados con anterioridad.

Pero la ley no señala qué pasa cuando la mayoría o todos los trámites se realicen de manera digital. “Quizá debiera quedar como alternativa un proceso físico, en caso de alguna emergencia donde debería prevalecer el proceso físico, para casos excepcionales”.

Asimismo, deberían aclararse temas como la asequibilidad de los dispositivos de acceso por parte de la población, mecanismos de accesibilidad para personas con discapacidades, así como garantías de privacidad de los datos y seguridad, tanto en movimiento como estáticos, particularmente los que pertenecen al ciudadano.

Sobre el creciente desinterés de las personas por interactuar a través de internet con sus autoridades, que el Centro México Digital calculó en una caída de 15 por ciento de interacciones en el último año en su más reciente Índice de Desarrollo Digital Estatal (IDDE), aclaró que este indicador se enfoca sólo en la demanda, pero adelantó que “este año incorporaremos algunos elementos de la oferta, es decir cuáles trámites están disponibles en línea para hacer un balance de oferta/demanda”.

Una de las razones que quizá expliquen esta caída, es la falta de oferta de servicios, pero “una vez que se lleve a cabo el proceso de digitalización para incrementar la oferta de trámites en línea en los tres órdenes de gobierno, seguramente se incrementará la demanda por estos servicios”.

Notas de Telecomunicaciones	
Título:	Proveedores de CFE amagan con bajar el switch de 2,000 sitios base que sostienen la red de Altán
Encabezado:	La CFE adeuda hasta 10 meses en los pagos que tendría que haber hecho a empresas de fibra óptica, sitios base, centrales, ductos, antenas y de otros componentes para la prestación de servicios de telecomunicaciones, contratos vencidos que superarían el conjunto de 500 millones de pesos.

Fecha:	11/08/25 (por la tarde)	Fuente:	EL ECONOMISTA	Por:	Nicolás Lucas-Bartolo
Link:	<a href="https://www.economista.com.mx/empresas/proveedores-cfe-amagan-bajar-switch-2-000-sitios-base-sostienen-red-altan-20250811-772211.html">https://www.economista.com.mx/empresas/proveedores-cfe-amagan-bajar-switch-2-000-sitios-base-sostienen-red-altan-20250811-772211.html</a>				

Un grupo de 85 proveedores de equipo para el desarrollo de infraestructura y prestación de servicios de telecomunicaciones estudia endurecer sus reclamos a la Comisión Federal de Electricidad (CFE), ante la posición que ha tomado la paraestatal eléctrica de retrasar los abonos por los trabajos realizados por esas compañías de telecomunicaciones.

La CFE adeuda, en la mayoría de los casos, hasta 10 meses en los pagos que tendría que haber hecho a empresas de fibra óptica, sitios base, centrales, ductos, antenas y de otros componentes para la prestación de servicios de telecomunicaciones, contratos hoy vencidos y que al último día de diciembre de 2024 rozaban el conjunto de 500 millones de pesos.

Lo relevante está en que la infraestructura que fue construida por este grupo de fabricantes y proveedores de obra se encuentra en su mayoría desplegada por el sur-sureste de la República, y en el caso de las radiobases sumarían más de 2,200 torres cuya capacidad de alcance equivaldría a cubrir el 42% de la red celular de Altán Redes, quien es el operador que en el día a día echa mano de toda esa infraestructura para atender las comunicaciones de cerca de 20 millones de usuarios y la mayoría de ellos, de bajos ingresos para conectarse a Internet.

Los proveedores están convocando a una reunión para el próximo lunes 18 de agosto y allí conseguir un consenso para hacer un último esfuerzo de exhorto a la CFE, si bien algunos de los proveedores ya se decantan por acciones más temerarias como interrupciones del servicio, debido a que los incumplimientos de CFE han puesto en riesgo la viabilidad de sus operaciones.

“La suma y alianza de los operadores en esta época de cambios resulta necesaria para la reactivación del sector y la consolidación de una política regulatoria favorable. Es por eso que hemos generado esta reunión privada, dirigida a los actores clave en el desarrollo de infraestructura pasiva, con especial énfasis en la colaboración con pequeños operadores del ecosistema”, dice uno de los documentos facilitados por una fuente a este medio.

Si bien la reunión está programada para el siguiente lunes en la Ciudad de México, algunos proveedores manifiestan ánimo en que CFE pueda ponerse en contacto con ellos esta semana. CFE fue contactada vía electrónica, pero no estuvo inmediatamente disponible para comentar esta información.

Este es un “Espacio exclusivo diseñado para fomentar sinergias, compartir perspectivas estratégicas y fortalecer el vínculo entre operadores, organismos y líderes del sector, con el objetivo de avanzar juntos hacia un futuro más sólido y colaborativo”, dicen los documentos.

Empresarios de ese grupo de proveedores que platicaron con este medio de comunicaciones coincidieron en que este es un primer reto de complejidad para la Agencia de Transformación Digital y Telecomunicaciones (ATDT), en su calidad de autoridad sectorial y que pondrá a prueba la capacidad del regulador José Antonio Peña Merino para fomentar un ambiente de mediación y diálogo entre la estatal y los privados.

“Nosotros confiamos en la promesa del gobierno, de la CFE y aunque se ha retrasado en los pagos, no hemos actuado indebidamente, como por ejemplo entrando a una central y bajado la palanca del switch, porque las llaves de la puerta las tenemos nosotros”, dijo uno de los proveedores a este medio por medio de una llamada telefónica.

Esto significaría entonces que en algunos casos la CFE aún arrienda infraestructura para mantener la red celular de Altán, cuya directiva original años atrás contó en prensa que prácticamente toda la red de telecomunicaciones de Altán estaba tercerizada.

Los proveedores también acusaron que CFE ayuda poco al mercado de telecomunicaciones, con el hecho de entregar, a través de CFE Telecomunicaciones, chips con megas gratuitos, que luego el consumidor desecha, pero que para entonces fue una oportunidad perdida por los operadores comerciales de captar un nuevo usuario por medio de la red de Altán.

“Esta es una oportunidad para que la ATDT nos permita sentarnos en su oficina y platicar y que nos deje en claro a quién respalda, si al sector o a la CFE. Esta es una oportunidad para enviar un mensaje de certidumbre al sector y de que observen que nosotros nos vamos a sentar en su oficina a dialogar y proponer, cosa que Slim nunca hará”, dijo un desarrollador al que CFE le adeuda alrededor de 20 millones de pesos.

Notas de Telecomunicaciones					
Título:	Red Hat y AWS integran cloud y open source para empresas mexicanas				
Encabezado:	Red Hat aporta su experiencia en open source, contenedores, virtualización y automatización; AWS, su liderazgo en servicios cloud.				
Fecha:	11/08/25 (por la tarde)	Fuente:	IT SITIO	Por:	Ximena Leyva
Link:	<a href="https://www.itsitio.com/mx/distribucion/red-hat-y-aws-integran-cloud-y-open-source-para-empresas-mexicanas/">https://www.itsitio.com/mx/distribucion/red-hat-y-aws-integran-cloud-y-open-source-para-empresas-mexicanas/</a>				

En México Red Hat y Amazon Web Services (AWS) tienen una integración profunda de ingeniería, servicios y visión de mercado, ambas compañías, líderes en sus respectivos campos, maduraron su relación hasta convertirse en un referente para la modernización de infraestructura, la adopción de nube híbrida y despliegue de soluciones de inteligencia artificial en sectores clave como banca, retail y telecomunicaciones.

“Llevamos muchos años trabajando en conjunto y hoy día estamos en una posición muy madura, sobre todo con los productos funcionando dentro de la nube”, comenta un ejecutivo de Red Hat. “Realmente hay mucho trabajo en conjunto, hay una ingeniería que está integrada entre ambos”, agrega, subrayando la cercanía y colaboración entre ambas empresas.

AWS, como pionero y referente global en servicios cloud, y Red Hat, reconocido por su liderazgo en open source, sistemas operativos y modernización tecnológica, combinan sus fortalezas para ofrecer un valor agregado significativo al mercado latinoamericano.

El valor agregado de Red Hat y AWS

De acuerdo con Antonio Peña, Partner Account Manager CCSP de Red Hat ambas compañías están uniendo dos fuerzas muy fuertes dentro del mercado. Por un lado, AWS es el motor clave para la construcción y crecimiento del negocio en la nube, mientras que Red Hat aporta su experiencia en modernización, manejo de contenedores, virtualización y ahora una fuerte apuesta por la inteligencia artificial.

Esta colaboración conjunta permite a empresas en la región acceder a tecnologías que facilitan la gestión de aplicaciones complejas en entornos híbridos y multicloud, optimizando procesos y reduciendo costos. “Red Hat es un jugador importante para integrar la infraestructura que existe dentro de los hyperscalers con las necesidades específicas de los clientes y partners”, señala el Partner Account Manager CCSP de Red Hat

En cuanto a las industrias que más están adoptando esta alianza tecnológica, Red Hat trabaja con múltiples sectores, destacando especialmente financiero, retail y telecomunicaciones. “Tenemos varios casos de éxito con bancos, aseguradoras y compañías de retail”, explica Peña, destacando el papel crucial que juegan la inteligencia artificial y la modernización para estos sectores.

Uno de los ejemplos más emblemáticos es un banco en Brasil, que a través de esta alianza está construyendo lo que se denomina una “nube híbrida”, que combina infraestructura local con servicios en la nube pública permitiendo una operación más eficiente, segura y escalable.

¿Cómo funciona Red Hat?

Para quienes desconocen cómo opera Red Hat, el ejecutivo explica que la empresa promueve el open source como modelo de innovación: “Open source permite a las empresas probar la tecnología antes de implementarla”. Red Hat Linux Enterprise es su producto más sólido, la base desde donde se construyen aplicaciones y modelos que a su vez se integran con ecosistemas de sistemas operativos y herramientas de automatización.

La automatización es clave para simplificar la operación y administración de sistemas complejos, mientras que la plataforma de inteligencia artificial establece un framework que facilita la integración con otros actores del mercado digital, este enfoque es fundamental para que las empresas logren acelerar su transformación digital y adopten tecnologías emergentes sin interrupciones operativas.

Red Hat en México y Latinoamérica: Presencia y crecimiento

México es un mercado estratégico para Red Hat, que ve en el país un ecosistema tecnológico en pleno crecimiento y maduración. “México a veces tarda un poco en implementar nuevas tecnologías, pero cuando lo hace, crece muy rápido”, comenta el ejecutivo. La cercanía con Estados Unidos también favorece la adopción y desarrollo de proyectos innovadores que generan valor tangible para los clientes.

En Latinoamérica, Red Hat logró consolidar su posición como un socio tecnológico fundamental, apoyando a empresas de diversos sectores en su transición hacia entornos híbridos y en la adopción de inteligencia artificial.

El rol fundamental de los ISV para AWS y Red Hat

Los ISV (Independent Software Vendors) juegan un papel estratégico para AWS en México y Latinoamérica. “ISV es un actor muy importante para AWS, porque ayudan a ampliar el ecosistema de soluciones y facilitan la implementación de tecnologías especializadas en distintas industrias”, explica el ejecutivo de Red Hat.

La alianza con Red Hat fortalece esta red de ISV al ofrecer una plataforma estable, flexible y segura donde pueden construir y desplegar sus aplicaciones, permitiendo a los clientes finales acceder a soluciones más completas, integradas y adaptadas a sus necesidades específicas.

“Una de nuestras metas es estar presentes con los clientes y que sigan utilizando nuestra tecnología, que ha sido pionera en sistemas operativos y modernización”, comenta el vocero.

Se espera que lo faltante de 2025 y 2026 el ritmo de adopción de tecnologías como nube híbrida, inteligencia artificial y automatización siga creciendo con fuerza, impulsado por casos de éxito en sectores clave como banca, retail y telecomunicaciones.

Notas de TI					
Título:	Difieren empresas y clientes sobre uso de agentes de IA				
Encabezado:					
Fecha:	12/08/25	Fuente:	CONSUMOTIC	Por:	Redacción
Link:	<a href="https://consumotic.mx/tecnologia/difieren-empresas-y-clientes-sobre-uso-de-agentes-de-ia/">https://consumotic.mx/tecnologia/difieren-empresas-y-clientes-sobre-uso-de-agentes-de-ia/</a>				

Pese al entusiasmo empresarial para utilizar agentes de Inteligencia Artificial (IA) en estrategias de experiencia del cliente, donde 91 por ciento de los ejecutivos consideran que esta tecnología ayuda a mejorar los servicios, sólo 31 por ciento de las organizaciones cuentan con políticas y mecanismos de supervisión integrales.

A ello se suma el hecho de que cuatro de cada cinco consumidores demandan una gobernanza clara del uso de esta tecnología y sólo 36 por ciento dice tener confianza en la capacidad de los agentes de IA para manejar sus datos sensibles.

Una encuesta levantada por Genesys, compañía especializada en orquestación de experiencias impulsadas por IA en la nube, que incluyó a 4 mil consumidores y mil 600 tomadores de decisión de tecnología y experiencia del cliente de 10 países, revela una importante brecha entre lo que piensan los consumidores y lo que creen los ejecutivos.

El 81 por ciento de los líderes de experiencias del cliente “confía en la IA agéntica para manejar datos sensibles del público”, pero sólo 31 por ciento de los consumidores comparten ese punto de vista.

La encuesta incluye a representantes sectores como aerolíneas, automotriz, banca, gobierno, salud, seguros, manufactura, medios de comunicación, servicios profesionales, ventas al menudeo, turismo, tecnología, telecomunicaciones y servicios públicos, y los resultados revelan que a pesar del entusiasmo por el poder transformador de esta tecnología, “las estructuras de gobernanza no avanzan al mismo ritmo, lo que representa riesgos para la confianza del consumidor”.

Es claro que 90 por ciento de los líderes de experiencia del cliente reconocen a la gobernanza como parte esencial para temas importantes como reputación de marca (91 por ciento); construcción de confianza (91 por ciento) y confianza de los consumidores en sistemas autónomos (90 por ciento).

Pero la realidad es otra: 35 por ciento de los encuestados admite que sus empresas tienen poca o nula política formal de gobernanza; y aún así, 28 por ciento de ellos creen que sus organizaciones están listas para implementar la IA agéntica.

Del lado de los consumidores, 37 por ciento cree que la IA fabrica información, cifra que sube a 59 por ciento entre los líderes del área, y estos últimos reconocen a las “alucinaciones” de la IA como un grave riesgo para la lealtad de los clientes, litigios y problemas de reputación de marca.

Las empresas muestran gran confianza en el uso de IA agencia para funciones críticas: 74 por ciento de los negocios se siente cómodo utilizándola en procesos de facturación, transacciones financieras y seguridad de cuentas.

Pero los consumidores “son mucho más cautelosos”: solo 35 por ciento se siente cómodo con transferencias de dinero gestionadas por IA agéntica; 49 por ciento con la resolución de problemas de facturación y 50 por ciento con la actualización de información personal.

Con todo, se observa una oportunidad importante, pues al 58 por ciento de los consumidores no le importa si su problema se lo resuelve una máquina o una persona, siempre que la atención sea rápida y completa.

De acuerdo con el informe, la transparencia y la responsabilidad de las empresas en el uso y manejo de la información de los clientes, son piezas clave para generar confianza en éstos respecto al uso de los agentes de IA en su atención.

“La IA agéntica abre nuevas posibilidades para transformar la atención al cliente, pero la confianza del consumidor debe crecer al mismo ritmo que el progreso tecnológico”, señaló Olivier Jouve, director de producto de Genesys..

Notas de TI					
Título:	Tecnología, clave para detección de “cuentas mula”				
Encabezado:					
Fecha:	12/08/25	Fuente:	CONSUMOTIC	Por:	Redacción
Link:	<a href="https://consumotic.mx/tecnologia/tecnologia-clave-para-deteccion-de-cuentas-mula/">https://consumotic.mx/tecnologia/tecnologia-clave-para-deteccion-de-cuentas-mula/</a>				

Más de la mitad de las empresas mexicanas (54 por ciento), han experimentado un aumento en los delitos de fraude en los últimos años, revela el estudio “El verdadero costo del fraude en América Latina”, donde las llamadas “cuentas mula” suelen estar involucradas.

De acuerdo con la firma especializada en tecnología de detección de fraudes, LexisNexis Risk Solutions, por cada peso perdido por fraude, las empresas tienen que desembolsar 4.08 veces más

en costos asociados, entre defensa legal, reposición de fondos y multas, las cuales pueden ser multimillonarias.

En ese sentido, Óscar Jesús Flores, consultor en Fraude e Identidad de la compañía explicó que la aplicación de soluciones tecnológicas para detectar a la delincuencia operando a través de “mulas”, puede hacer la diferencia.

Por ejemplo, un banco global que cuenta con estas herramientas, reportó un aumento de 50 por ciento en la detección temprana de “cuentas mula” financieras, lo que le permitió recuperar 965 mil dólares que se habían transferido de manera fraudulenta.

El especialista explicó que la delincuencia utiliza este tipo de cuentas para lavar dinero de delitos como el tráfico de drogas y los ataques cibernéticos.

Para lograrlo, “convencen” a personas reclutadas para abrir o permitir el acceso a sus cuentas bancarias, por lo general a cambio de alguna compensación económica, pero con un alto riesgo legal que muchas veces la víctima desconoce.

Para detectar esta clase de operaciones, hace falta observar patrones comunes, como pequeños depósitos en efectivo recurrentes, seguidos de grandes retiros, inicios de sesión desde dispositivos o ubicaciones dispares y cuentas que participan en transferencias rápidas de fondos a cuentas recién creadas.

Debido a los montos relativamente bajos, estos depósitos no generan sospechas dentro del sistema financiero, pero sumando el número de “mulas”, puede llegar a constituir un problema serio, porque industrias consideradas de “alto riesgo”, como la joyería, bienes raíces o instituciones financieras, podrían enfrentar multas de 7.5 a 12.5 millones de dólares.

Peor aún, para las personas que se prestan a este tipo de esquemas, el riesgo consiste en enfrentar graves acusaciones penales, pues el lavado de dinero se clasifica como delito federal. A eso se suman fuertes multas, posibles penas de prisión y costos de la defensa legal que pueden resultar muy altos.

“Es posible que los implicados no sean conscientes de los riesgos hasta que sea demasiado tarde”, sin descartar potenciales daños al historial crediticio, limitaciones en el acceso a servicios financieros y pérdidas financieras significativas cuando la delincuencia exige la devolución de los fondos transferidos.

En ese sentido, Óscar Jesús Flores detalló que algunas herramientas especializadas de IA pueden identificar señales de alerta a tiempo, por ejemplo, con el análisis de la llamada inteligencia conductual.

Esto es, que la IA puede monitorear las interacciones del usuario con sus aplicaciones bancarias y detectar anomalías como realizar transacciones mientras se está en una llamada telefónica activa, lo que podría indicar que la transacción se realiza bajo coacción de la delincuencia.

Y si bien en el país hay mucha regulación enfocada a evitar este tipo de conductas, los sistemas de monitoreo instantáneo impulsados por IA y aprendizaje automático ofrecen visibilidad inmediata

de los comportamientos de las cuentas, lo que permite a las instituciones señalar y reaccionar ante actividades sospechosas a escala.

Sin embargo, eso requiere inversión por parte de las instituciones para crear una infraestructura robusta alineada con prácticas operativas con herramientas de vanguardia.

De parte del público, la educación financiera es fundamental, pues muchos esquemas de “cuentas mula” se esconden, por ejemplo, en ofertas de trabajo demasiado buenas, como aquellas que prometen altos rendimientos con esfuerzos mínimos.

“Las campañas de educación financiera destinadas a resaltar los peligros de la participación en cuentas de mulas también pueden empoderar a los consumidores para evitar ser víctimas de la explotación criminal”, detalló.

Del mismo modo, las empresas deben priorizar los programas de capacitación interna para garantizar que los empleados de todos los niveles puedan reconocer y responder a actividades sospechosas.

Notas de TI					
Título:	Singapur, Seúl y Pekín marcan el rumbo de la IA en las grandes urbes a nivel mundial				
Encabezado:	Aunque Norteamérica mantiene el liderazgo en la adopción urbana de IA, Asia ha comenzado a cerrar la brecha, impulsada no solo por sus grandes ciudades, según un nuevo estudio.				
Fecha:	11/08/25 (por la tarde)	Fuente:	WIRED	Por:	Fernanda González
Link:	<a href="https://es.wired.com/articulos/singapur-seul-y-pekín-marcan-el-rumbo-de-la-ia-en-las-grandes-urbes-a-nivel-mundial">https://es.wired.com/articulos/singapur-seul-y-pekín-marcan-el-rumbo-de-la-ia-en-las-grandes-urbes-a-nivel-mundial</a>				

Ante las promesas de la inteligencia artificial (IA) en el desarrollo social y económico, las grandes ciudades del mundo han entrado en una competencia cada vez más exigente para liderar la adopción urbana de esta tecnología. Hasta ahora, Singapur se posiciona a la cabeza, según el informe AI City Index 2025 elaborado por Counterpoint Research.

La consultora determinó el nivel de adopción de IA en las 100 áreas metropolitanas más grandes a nivel global, tras analizar cerca de 5,000 iniciativas tanto del sector público como privado. Además, consideró factores como la solidez de la infraestructura de telecomunicaciones, la producción académica y la fortaleza del ecosistema de startups, entre otros.

El estudio determinó que Singapur sobresale debido a la implementación de diversas políticas gubernamentales, como el programa AI Singapur, impulsado por la Fundación Nacional de Investigación, que busca fortalecer las capacidades nacionales en IA, generar impactos sociales y económicos, y desarrollar talento local para posicionar al país como un referente mundial en esta área. La ciudad-estado ha consolidado un ecosistema dinámico de startups, apoyado por una estrecha colaboración entre los sectores público y privado, lo que ha beneficiado sectores clave como la salud, el transporte y las telecomunicaciones en términos de operación, rendimiento y eficiencia.

El top 5 de las ciudades más avanzadas en la adopción de IA lo completan Seúl, Pekín, Dubái y San Francisco. Esta última alberga la localidad de Silicon Valley, conocida por ser sede de numerosas compañías tecnológicas emergentes y globales, y un epicentro de investigación tecnológica. Pese a esta ventaja, San Francisco es superada por Seúl, cuyo gobierno ha implementado activamente iniciativas de IA en áreas como la salud y la educación. Esta ciudad se beneficia de innovaciones de empresas destacadas como SK Telecom, que ha revolucionado las telecomunicaciones con soluciones avanzadas basadas en IA, y NAVER, principal motor de búsqueda y portal de internet en Corea del Sur.

Dubái destaca por las “inversiones masivas” realizadas en todos los sectores económicos, incluidos energía y producción de medios. Además, ha desarrollado una estrategia poco convencional donde cada organismo público cuenta con un estrategia especializado en IA. Su programa One Million Prompters busca capacitar un millón de ingenieros en esta tecnología. Por otro lado, Pekín anunció que desde 2025 todos los estudiantes de primaria y secundaria recibirán formación formal en IA. La ciudad también cuenta con el respaldo de empresas como China Unicom y Huawei, que han implementado diversas iniciativas combinando 5G e IA.

Asia amenaza el dominio de Norteamérica en IA

Marc Einstein, director de investigación en Counterpoint Research, destaca que este top 5 refleja un cambio significativo en el mapa mundial de adopción de IA: aunque Norteamérica mantiene el liderazgo en ciudades avanzadas, Asia ha comenzado a cerrar la brecha, impulsada no solo por sus grandes urbes.

“El desarrollo de ciudades con IA en China ya no se limita a las metrópolis principales. Lugares como Wuhan, Chengdú y Suzhou también están adoptando la inteligencia artificial a gran velocidad. Las inversiones en supercomputación son impresionantes, y la distancia entre Norteamérica y China se reducirá notablemente a partir del próximo año”, pronosticó.

El experto señala que el avance europeo ha sido limitado por una regulación estricta que, según el estudio, podría estar dificultando la escalabilidad de proyectos de IA a nivel urbano. A pesar de que ciudades como Madrid, Londres y Copenhague se encuentran entre las veinte primeras, Europa registra aproximadamente la mitad del nivel de actividad de Norteamérica debido a un entorno regulatorio más complejo.

El informe también subraya que Medio Oriente es una región con gran potencial para sorprender en el futuro, gracias al avance de ciudades como Riad, donde Arabia Saudita ha lanzado una iniciativa de inversión en inteligencia artificial por 100,000 millones de dólares, y Bangalore, considerado el Silicon Valley de India. Aunque América Latina avanza lentamente, el reporte destaca a São Paulo como una de las ciudades con crecimiento más acelerado en la adopción de IA a nivel mundial.

Según el AI City Index 2025, los proveedores globales de tecnología desempeñan un papel fundamental en el desarrollo de estas “ciudades con IA”. Microsoft lidera como el proveedor más activo, tras ampliar significativamente su red de centros de datos especializados en inteligencia artificial, impulsar programas de capacitación y abrir nuevos centros de innovación en Londres y Sídney. Google y Amazon también fortalecieron su presencia, expandiendo infraestructura de IA y estableciendo alianzas con gobiernos, universidades y empresas de diversos sectores.



Finalmente, Nvidia destacó por su papel en la supercomputación, con la apertura de una instalación en Copenhague y asociaciones con operadores como du en Dubái y Fastweb en Milán, además de promover colaboraciones para el desarrollo de IA soberana.