

Notas de Electrónica					
Título:	Políticas de semiconductores de Trump podrían tener un efecto rebote, según expertos				
Encabezado:	La industria de semiconductores en China presentó crecimiento pese a las medidas proteccionistas de EE.UU.				
Fecha:	25/08/25 (por la tarde)	Fuente:	NN	Por:	
Link:	https://nayaritnoticias.com/2025/08/25/politicas-de-semiconductores-de-trump-podrian-tener-un-efecto-rebote-segun-expertos/				

Ciudad de México.- Tras el acuerdo entre Intel y Estados Unidos, el presidente Donald Trump aseguró que no desembolsó recursos para obtener el 10% de la participación de mercado de la compañía tecnológica. Pese al discurso oficial de ganancias sin compromisos para la economía estadounidense, las medidas proteccionistas sobre el mercado de semiconductores presentan un posible rebote comercial.

La universidad costarricense Ulead informó el pasado 26 de junio que la industria de semiconductores obtuvo el cuarto valor más grande de capitalización en términos bursátiles. Comparado con la escasez durante la crisis sanitaria, la volatilidad del sector ser aprovechada por contramedidas a la política de aranceles de Trump, señaló el investigador Sandro Zolezzi.

De acuerdo con la Asociación de la Industria de Semiconductores (SIA, por sus siglas en inglés), el mercado global de semiconductores creció 19.8% en mayo de 2025. En medio de afectaciones geopolíticas por la guerra entre Rusia y Ucrania, así como los aranceles estadounidenses, el sector mantiene crecimiento de más de 50 mil millones de dólares en promedio.

Según el Foro Económico Mundial (WEF, por sus siglas en inglés), los aranceles estadounidenses hacia China ocupan un lugar clave para entender las expectativas del mercado de semiconductores. Si bien los disruptores de la inteligencia artificial y los centros de datos podrían aportar beneficios a las industrias chinas y estadounidenses, la balanza comercial por los aranceles podría afectar más a Estados Unidos.

En respuesta al trato de Trump con Intel, las acciones de la industria de semiconductores de China incrementaron entre 6 y 15 por ciento. Según cifras bursátiles consultadas por NotiPress, las empresas con ganancias en este ámbito son Semiconductor Manufacturing International Corp (SMIC), Cambricon Technologies Corp, y Hygon Information Technology.

Al respecto, Investing señaló que la producción y dependencia doméstica son factores que beneficiaron a los semiconductores en China ante la amenaza de una guerra comercial con Estados Unidos. Asimismo, el auge de la inteligencia artificial mantiene altas expectativas de inversión en la infraestructura de semiconductores chinos, principalmente por la participación de DeepSeek AI.

Por su parte, Economics Observatory señaló que China se enfrenta a la autosuficiencia doméstica e integración global en materia de semiconductores. En medio de este desafío, la capacidad de manufactura nacional y los aliados comerciales de China podrían ofrecer un camino de crecimiento con un efecto rebote para el comercio estadounidense. Entre las áreas afectadas por este rebote se

encuentran un posible encarecimiento de la tecnología para el sector consumidor, así como una mayor cotización en la bolsa para las empresas rivales de Estados Unidos.

Notas de Electrónica					
Título:	México apuesta por integrarse a la industria global de semiconductores				
Encabezado:					
Fecha:	25/08/25 (por la tarde)	Fuente:	EL PAÍS.CR	Por:	Carina López, Pool Contreras, Xinhua
Link:	https://www.elpais.cr/2025/08/25/mexico-apuesta-por-integrarse-a-la-industria-global-de-semiconductores/				

México, 25 ago (Xinhua) — La producción de semiconductores se ha convertido en un factor estratégico para el crecimiento económico y la independencia tecnológica de los países, y México busca posicionarse en esta industria clave.

A través del Instituto Politécnico Nacional (IPN) y centros de investigación especializados, México trabaja en el diseño, prueba y empaquetado de microchips, con el objetivo de formar talento, atraer inversiones y reducir la dependencia de insumos extranjeros en sectores como la electrónica, la automotriz y la inteligencia artificial.

En entrevista con Xinhua, el doctor en Ciencias y profesor en el Centro de Nanociencias y Micro y Nanotecnologías del IPN, Norberto Hernández, afirmó que en la actualidad, los semiconductores son un activo muy importante para todas las naciones.

«De hecho, se dice que donde estén las fábricas de semiconductores, donde se produzcan, es donde va a estar el mayor poder político», dijo.

En este contexto, se anunció recientemente la creación del Centro Nacional de Diseño de Semiconductores Kutsari, que contará con sedes en los estados mexicanos de Puebla (centrosur), Jalisco (oeste) y Sonora (noreste), integrando al IPN como uno de sus principales colaboradores.

Lo que buscamos, explicó el investigador, es innovar en nuevos materiales semiconductores y en sus aplicaciones, es decir, tener un dispositivo semiconductor que quizá pueda ser un sensor de un gas contaminante, de temperatura, de un agente biológico, etcétera.

«Hay mucha oportunidad para que desde la academia, a través de investigación y desarrollo de nuevos materiales, podamos incursionar en la industria», sostuvo el experto en Ciencias.

Con apoyo del Gobierno mexicano, continuó Hernández, se busca que para el 2030 se consolide un centro de diseño donde se fabriquen distintos tipos de semiconductores.

«Ahí creo que podemos aportar fuertemente en la parte de la fabricación, ya sea para preparar y capacitar el talento necesario para operar una planta de semiconductores o para innovar, investigar y desarrollar un nuevo proceso que se requiera en esta industria que se quiere consolidar en México», refirió.

Asimismo, Hernández aseguró que contar con una industria nacional de semiconductores permitirá reducir la dependencia tecnológica del país.

Para iniciar en esta área tecnológica, resulta idóneo enfocarse en los semiconductores que, aunque no son de última generación, ya están consolidados y se utilizan en productos comerciales, de acuerdo con el científico mexicano.

En la actualidad, muchos dispositivos como automóviles, teléfonos móviles o electrodomésticos dependen del uso de semiconductores y su funcionamiento está sujeto de manera directa a la disponibilidad de estos componentes. Un dispositivo no puede salir al mercado si carece de un chip esencial.

«La colaboración entre academia, industria y gobierno, junto con la innovación continua en investigación y desarrollo, permitirá sentar las bases para una industria nacional sólida, capaz de responder a la creciente demanda tecnológica y de impulsar sectores clave como la inteligencia artificial y la electrónica avanzada, asegurando así un impacto positivo en la competitividad y el desarrollo del país», consideró el profesor.

Además, Hernández comentó que establecer esta industria en México otorga una gran oportunidad a los jóvenes estudiantes del IPN, pues algunos son técnicos, maestros e ingenieros, quienes ya cuentan con toda la estructura académica para atender programas relacionados con la industria de los semiconductores y otros pueden ser capacitados.

«Hoy en día está existiendo un desabasto de fuerza laboral en la industria de semiconductores, esto es porque los trabajadores de esta industria tienen 60 años de estar activos. Entonces, muchos de los trabajadores originales ya están completando su ciclo de vida laboral y se está quedando vacía, pues se está haciendo una escasez de fuerza laboral», mencionó.

En los próximos años, agregó el especialista, se continuará aprovechando la infraestructura que se tiene en el IPN para seguir innovando en la utilización de nuevos materiales semiconductores, sobre todo en aplicaciones que hoy en día están creciendo rápidamente, como por ejemplo la inteligencia artificial.

Este proceso de desarrollo tecnológico no se logra en cinco o 10 años, sino que requiere un esfuerzo sostenido a largo plazo. Sin embargo, en el presente, el científico consideró un momento oportuno para sentar las bases de esta industria y fortalecer la soberanía tecnológica de México.

Notas de Electrónica					
Título:	Estados Unidos replantea y robustece su estrategia de semiconductores, y va por las acciones de las fabricantes				
Encabezado:	El gobierno estadounidense adquirió el 10 por ciento de las acciones de Intel y adelantó que buscará replicar el acuerdo con otras empresas				
Fecha:	25/08/25 (por la tarde)	Fuente:	TELESEMANA	Por:	Noelia Tellez Tejada
Link:	https://www.telesemana.com/blog/2025/08/25/estados-unidos-replantea-y-robustece-su-estrategia-de-semiconductores-y-va-por-las-acciones-de-las-fabricantes/				

Estados Unidos reenfoca su estrategia en torno a la producción de semiconductores. A un semestre de haber pedido la derogación de la Ley Chips y Ciencia por valorarla “horrible”, el presidente del país, Donald Trump, comenzó con un camino que promete multiplicar: anunció la compra del 10 por ciento de las acciones de Intel y advirtió que buscará replicar la apuesta.

El apoyo a Intel es oficial

El viernes, el gobierno estadounidense e Intel sellaron un acuerdo que resulta histórico tras invertir 8.900 millones de dólares en acciones ordinarias la empresa, a cambio de ampliar la expansión de su cadena de suministro de semiconductores con más de 100.000 millones de dólares.

En el comunicado de la compañía, se advierte que esta inversión oficial “refleja la confianza que la Administración tiene en Intel para impulsar prioridades nacionales clave y el papel crucial que desempeña la compañía en la expansión de la industria nacional de semiconductores” y aclara que esta participación accionaria se financiará con los 5.700 millones de dólares restantes en subvenciones otorgadas previamente, pero aún no pagadas, a Intel en virtud de la Ley Chips y Ciencia; y con 3.200 millones de dólares otorgados a la empresa en el marco del programa Secure Enclave, iniciativa en la que la fabricante participa para suministrar semiconductores “fiables y seguros al Departamento de Defensa del país”.

También se precisa que, a los 8.900 millones de dólares anunciados, se sumarán otros 2.200 millones de dólares en subvenciones enmarcadas en la Ley Chips, marco en el que la empresa ya se adscribió 11.100 millones de dólares.

“Como la única empresa de semiconductores que realiza I+D y fabricación de lógica de vanguardia en Estados Unidos, Intel está firmemente comprometida con garantizar que las tecnologías más avanzadas del mundo se fabriquen en Estados Unidos”, declaró Lip-Bu Tan, director ejecutivo de Intel, y valoró que “el enfoque del presidente Trump en la fabricación de chips en Estados Unidos está impulsando inversiones históricas en una industria vital, esencial para la economía y la seguridad nacional del país. Agradecemos la confianza que el presidente y la administración han depositado en Intel, y esperamos trabajar para impulsar el liderazgo tecnológico y manufacturero” del país.

Por su parte, Howard Lutnick, secretario de Comercio de Estados Unidos, celebró el acuerdo y apostó a que “a medida que más empresas buscan invertir en Estados Unidos, esta administración mantiene su compromiso de reforzar el dominio de nuestro país en inteligencia artificial, a la vez que fortalece nuestra seguridad nacional”.

Según los términos anunciados, el gobierno acuerda adquirir 433,3 millones de acciones ordinarias de Intel a un precio de 20,47 dólares por acción, equivalente a una participación del 9,9 por ciento, y será una propiedad pasiva, sin representación en el Consejo de Administración ni otros derechos de gobernanza o información. El gobierno también se compromete a votar con el Consejo de Administración de la Compañía en asuntos que requieran la aprobación de los accionistas, con pocas excepciones.

Además, la administración pública recibirá un warrant a cinco años (que confiere el derecho, pero no la obligación de comprar o vender un activo subyacente), estipulado a 20 dólares por acción, por

un cinco por ciento adicional de las acciones ordinarias de Intel, ejercitable sólo si la empresa deja de poseer al menos el 51 por ciento del negocio de fundición.

Intel también precisó que las disposiciones existentes de recuperación y participación en las ganancias asociadas con la subvención de 2.200 millones de dólares previamente distribuida por el gobierno, bajo la Ley Chips -que ya tiene una vigencia superior a los tres años-, se eliminarán para crear permanencia de capital a medida que la compañía avanza con sus planes de inversión en el país.

Según precisó la fabricante, en los últimos cinco años, invirtió 108.000 millones de dólares en capital y 79.000 millones de dólares en I+D destinados, sobre todo, a ampliar la capacidad de fabricación y de la tecnología de procesos en el país; que la fabricación de semiconductores ya involucró una apuesta superior a los 100 000 millones de dólares sólo para ampliar sus fábricas en ese territorio, entre las que destacó a la de Arizona, cuya producción a gran escala comenzará a fin de 2025.

A fin de 2024 y ante las dificultades financieras que exhibió Intel, Qualcomm hizo público su interés en adquirirla; pero las negociaciones se enfriaron y, al menos hasta ahora, nada se concretó.

SoftBank, también apuntala a la fabricante

Hace una semana, se conoció que SoftBank Group Corp, firmó con Intel un acuerdo definitivo de compra de valores, mediante el que la japonesa invertirá 2.000 millones de dólares en acciones ordinarias de Intel, al pagar 23 dólares por acción; en el marco de la profundización de compromisos para fomentar el desarrollo de semiconductores en Estados Unidos.

“Los semiconductores son la base de toda industria” dijo Masayoshi Son, presidente y director ejecutivo de SoftBank, y evaluó que “esta inversión estratégica refleja nuestra convicción de que la fabricación y el suministro de semiconductores avanzados seguirán expandiéndose en Estados Unidos, donde Intel desempeñará un papel fundamental”.

Y, según se dejó claro en el anuncio, la inversión apuesta al largo plazo en el camino de evolucionar y apuntalar la transformación digital, la computación en la nube y la infraestructura de próxima generación; norte que Estados Unidos ya trazó al presentar Stargate Project hace siete meses.

¿Se nacionaliza la industria del chip?

Con críticas a la legislación existente para la promoción de la industria de semiconductores (de Chips y Ciencia, de 2022); en medi ode una guerra comercial basada en aranceles (entre los que se ponderó un posible capítulo aparte para los chips); a horas de haber sellado su acuerdo con Intel y tras ocho meses de haber asumido en su segundo mandato presidencial, Trump dijo a la prensa internacional que su intención es replicar este tipo de acuerdos para impulsar al sector en el país y, con ello, fomentar el desarrollo y el empleo.

“NO PAGUÉ NADA POR INTEL, CUYO VALOR ES APROXIMADAMENTE 11 MIL MILLONES DE DÓLARES. Todo va a Estados Unidos. ¿Por qué la gente “estúpida” está descontenta con eso? Haré tratos así por nuestro país todo el día” dijo Trump en un post publicado en su red social TruthSocial, y agregó: “me encanta ver cómo sube el precio de sus acciones, haciendo que Estados Unidos sea cada vez más rico. ¡¡¡Más empleos para Estados Unidos!!! ¿A quién no le gustaría hacer tratos así?”.

El posteo -y su mirada estatista- corrió como agua en las redacciones de todo el mundo. En la prensa local se lo mira con desconfianza. El The Wall Street Journal (WSJ) publicó un editorial crítico contra esta operación, a la que calificó como “nacionalización de facto de la empresa de semiconductores, histórica pero en crisis”.

Todo, de momento, está sujeto a aprobaciones; pero pinta un poco el horizonte.

Notas de Electrónica					
Título:	Trump advirtió que impondrá aranceles y restricciones tecnológicas a países que mantengan impuestos digitales				
Encabezado:	El mandatario republicano señaló que los gravámenes sobre servicios en línea que afectan a empresas estadounidenses podrían derivar en medidas comerciales y limitaciones en la venta de semiconductores				
Fecha:	26/08/25	Fuente:	INFOBAE	Por:	
Link:	https://www.infobae.com/estados-unidos/2025/08/26/trump-advirtio-que-impondra-aranceles-y-restricciones-tecnologicas-a-paises-que-mantengan-impuestos-digitales/				

El presidente de Estados Unidos, Donald Trump, anunció este lunes que impondrá aranceles adicionales y limitará las exportaciones de tecnología y chips a aquellos países que mantengan impuestos digitales que, según su administración, perjudican a las empresas tecnológicas estadounidenses.

Trump sostuvo que esas medidas de gobiernos extranjeros buscan discriminar o dañar la posición de las compañías estadounidenses en el mercado global.

“Las tasas, leyes y regulaciones digitales están diseñadas para perjudicar a la tecnología de Estados Unidos” y aseguró que si no son retiradas, ordenará “aranceles adicionales sustanciales” sobre los productos exportados a Estados Unidos y aplicará “restricciones a las exportaciones” de tecnología y chips al extranjero.

La advertencia del presidente estadounidense tiene como destinatarios a países europeos, donde la Unión Europea estableció normativas como la Ley de Mercados Digitales y la Ley de Servicios Digitales para regular la competencia, la moderación de contenidos y la fiscalidad de servicios digitales.

Además, Trump ha criticado de manera reiterada los intentos de Canadá de aplicar un impuesto a los servicios digitales, una posición que llevó al gobierno canadiense a desistir de esa política tras la presión ejercida por Estados Unidos.

“Estados Unidos y las empresas tecnológicas estadounidenses ya no serán ni la fuente de financiación ni la alfombra del mundo. Quienes no muestren respeto a Estados Unidos y sus grandes empresas tecnológicas deberán enfrentar las consecuencias”, afirmó Trump en su publicación.

Protagonistas del sector, como las firmas Meta, Alphabet, Amazon, Microsoft y Apple, se mantienen en el centro del debate, junto a sus directivos que han iniciado diálogos públicos con Trump tras el cambio de signo en la Casa Blanca.

El gobierno estadounidense identifica como medidas discriminatorias no solo a los impuestos existentes, sino también a proyectos regulatorios en desarrollo por parte de socios europeos como España, Francia, Italia y el Reino Unido. Trump advirtió que, si estas acciones no son retiradas por los gobiernos señalados, avanzará con nuevas tarifas y restricciones de exportación.

El contexto internacional muestra que Estados Unidos ya ha recurrido antes a instrumentos similares. En febrero, la administración republicana firmó una orden ejecutiva que reabría investigaciones sobre la aplicación de impuestos a servicios digitales en varios países. Las sanciones comerciales incluyen tarifas diferenciadas por sector, con acciones específicas sobre ramas como el acero, aluminio y automóviles. Para algunos productos provenientes de países como India, Trump duplicó los aranceles en respuesta a situaciones de política exterior, como la compra de petróleo ruso por parte del gobierno indio.

El conflicto con la Unión Europea gira principalmente en torno a regulaciones diseñadas para limitar la posición dominante de las empresas estadounidenses y garantizar la competencia en el sector digital. Las autoridades europeas sostienen que estos marcos legales son esenciales para ofrecer un entorno más seguro y transparente, argumentando que permiten combatir prácticas monopólicas y proteger a los usuarios de internet.

Desde el gobierno estadounidense se sostiene que “la tecnología china recibe un trato privilegiado en muchos países, mientras se penaliza a las compañías de nuestro país”.

“No aceptaremos que nuestros principales socios económicos discriminen o dificulten el acceso de nuestras tecnológicas al mercado”, añadió Trump.

En el caso de Canadá, la última confrontación se resolvió en junio, cuando el gobierno de Mark Carney optó por no avanzar con nuevos impuestos a servicios digitales que habrían afectado a multinacionales estadounidenses. La suspensión de nuevas tasas coincidió con la anulación de conversaciones comerciales bilaterales por parte del equipo de Trump.

El liderazgo de la Casa Blanca sostiene que cada país que aplique un gravamen digital deberá considerar las consecuencias de cara al comercio con Estados Unidos. Las restricciones a la exportación de chips y productos tecnológicos fueron planteadas como respuesta directa a esa política fiscal, aunque además aparecen en el marco de una agenda mayor dedicada a la protección de los intereses de la industria nacional.

Notas de Electrónica					
Título:	KEYSIGHT y USM colaboran para impulsar la educación en semiconductores y fotónica en Malasia				
Encabezado:					
Fecha:	26/08/25	Fuente:	BERNAMA	Por:	
Link:	https://www.bernama.com/es/otras.php?id=2460727				

**NOTA PROTEGIDA DE COP'Y

Notas de Electrónica					
Título:	El CEO de Intel recibirá el Premio Phil Kaufman 2025				
Encabezado:	Lip-Bu Tan es reconocido por su liderazgo e impacto empresarial en la industria de la automatización del diseño electrónico.				
Fecha:	26/08/25	Fuente:	INFOPLC++	Por:	
Link:	https://www.infopl.net/plus-plus/tecnologia/ceo-intel-recibira-premio-phil-kaufman-2025				

El premio anual de la Alianza de Diseño de Sistemas Electrónicos (ESD Alliance), una comunidad tecnológica de SEMI, y el Consejo de Automatización del Diseño Electrónico (CEDA) del Instituto de Ingenieros Eléctricos y Electrónicos (IEEE) se entregará en la ceremonia del Premio Phil Kaufman, el 6 de noviembre en San José, California. Las organizaciones reconocen a Tan por su liderazgo e impacto en la industria de la ESD.

“Lip-Bu Tan ha desempeñado un papel fundamental en la trayectoria de la industria de los semiconductores gracias a su liderazgo visionario e iniciativas estratégicas”, afirmó Alberto Sangiovanni-Vincentelli, titular de la Cátedra Edgar L. y Harold H. Buttner de Ingeniería Eléctrica y Ciencias de la Computación en la Universidad de California en Berkeley y anterior galardonado con el Premio Phil Kaufman. “Su capacidad para anticipar las tendencias tecnológicas críticas con mucha anticipación, combinada con su profundo conocimiento del ecosistema de innovación, le permite conectar la innovación en etapas tempranas con un impacto a escala industrial. El liderazgo visionario de Lip-Bu continúa acelerando el crecimiento de las startups, impulsando la colaboración en toda la cadena de valor y definiendo el futuro del diseño y la fabricación de semiconductores.”

“Siento un profundo respeto por Lip-Bu Tan, tanto por su dedicado liderazgo en la industria como por nuestra convicción compartida en el papel central que desempeñan los semiconductores en la innovación tecnológica y el impacto que pueden tener en la humanidad”, declaró Ajit Manocha, presidente y director ejecutivo de SEMI. “Lip-Bu se entrega de corazón a su trabajo para impulsar la industria de los semiconductores, y SEMI lo felicita por haber sido galardonado con el Premio Phil Kaufman por su esfuerzo a lo largo de su carrera. Supervisó avances vitales de EDA en Cadence que impulsaron el crecimiento de la industria y ha apoyado constantemente a SEMI y a la ESD Alliance como plataformas de colaboración industrial para fomentar la innovación”.

Walden Rhines, presidente y exdirector ejecutivo de Mentor Graphics (ahora Siemens EDA), anterior ganador del Premio Phil Kaufman y miembro del consejo de administración de numerosas empresas de automatización del diseño electrónico (EDA), añadió: «Lip-Bu ha sido un auténtico embajador de las industrias de semiconductores y EDA en general. Gracias a su activa participación en foros del sector y su liderazgo en iniciativas educativas y filantrópicas, ha impulsado la visibilidad y el impacto de la EDA en el ecosistema tecnológico. Su apoyo a startups y tecnologías emergentes ha contribuido a catalizar la innovación en toda la cadena de valor de los semiconductores y ha reforzado el papel fundamental de la automatización del diseño en el avance de la industria».

“Como exmiembro de la junta directiva de ESD Alliance, Lip-Bu impulsó y apoyó activamente actividades educativas y empresariales destinadas a impulsar todo el ecosistema de EDA”, declaró



Bob Smith, director ejecutivo de ESD Alliance. “En nombre de ESD Alliance, felicito a Lip-Bu por haber sido galardonado con el merecido premio Phil Kaufman 2025”.

L. Miguel Silveira, catedrático del Departamento de Ingeniería Eléctrica e Informática del Instituto Superior Técnico (IST) de la Universidad de Lisboa y presidente del Consejo del IEEE sobre EDA, añadió: “La dedicación de Lip-Bu Tan al liderazgo técnico, la mentoría y la perspicacia empresarial lo han convertido en un contribuyente clave para el avance de las industrias de EDA y semiconductores. El Consejo del IEEE sobre EDA felicita a Lip-Bu por haber sido seleccionado para el Premio Phil Kaufman 2025”.

Acerca de Lip-Bu Tan

Lip-Bu Tan es director ejecutivo de Intel Corporation y forma parte del consejo de administración de la compañía. Fue nombrado para su cargo en marzo de 2025 y está impulsando la transformación de Intel para desarrollar una nueva generación de productos líderes en la industria, ofrecer nuevos sistemas de IA y construir una fundición de vanguardia y confiable con sede en EE. UU.

Director ejecutivo de Cadence Design Systems

Tan es un ejecutivo experimentado con más de dos décadas de experiencia en semiconductores y software, y una sólida relación con el ecosistema tecnológico. Ha recibido varios reconocimientos por sus importantes contribuciones a la industria, incluyendo el Premio Robert N. Noyce 2022, el máximo galardón de la Asociación de la Industria de Semiconductores, y fue nombrado uno de los 50 Mejores Capitalistas de Riesgo según Forbes.

Tan se desempeñó anteriormente como director ejecutivo de Cadence Design Systems Inc. y también fue miembro de su junta directiva. Durante sus 12 años como director ejecutivo de Cadence, lideró la reinención de la empresa e impulsó una transformación cultural centrada en la innovación centrada en el cliente, que permitió a Cadence duplicar con creces sus ingresos, ampliar los márgenes operativos y superar significativamente el rendimiento del mercado. Tan es socio director fundador de Walden Catalyst Ventures y presidente de Walden International, una firma líder de capital riesgo. También ha formado parte de los consejos de administración de las empresas cotizadas Credo Technology Group y Schneider Electric.

Tan es licenciado en Ciencias en Física por la Universidad Tecnológica de Nanyang en Singapur, tiene una maestría en Ciencias en Ingeniería Nuclear por el Instituto Tecnológico de Massachusetts (MIT) y un MBA por la Universidad de San Francisco. En 2025, recibió un Doctorado Honoris Causa en Ciencia y Tecnología de la Universidad Carnegie Mellon.

Premio Phil Kaufman

El Premio Phil Kaufman reconoce a personas que han tenido un impacto significativo en el campo del diseño de sistemas electrónicos a través de innovaciones tecnológicas, formación/mentoría o liderazgo empresarial o industrial. El premio se creó como homenaje a Phil Kaufman, el difunto pionero de la industria que convirtió tecnologías innovadoras en negocios comerciales que han beneficiado a los diseñadores electrónicos. El galardonado en 2024 fue Jason Cong, profesor Distinguido y Cátedra Volgenau de Excelencia en Ingeniería de la Universidad de California, Los Ángeles (UCLA).



Acerca del Consejo IEEE de Automatización del Diseño Electrónico (CEDA)

El Consejo IEEE de Automatización del Diseño Electrónico (CEDA) es un centro neurálgico para las actividades de EDA, distribuidas en siete sociedades IEEE (Antenas y Propagación, Circuitos y Sistemas, Informática, Dispositivos Electrónicos, Empaquetado Electrónico, Teoría y Técnicas de Microondas, y Circuitos de Estado Sólido).

El Consejo patrocina o copatrocina más de una docena de conferencias clave de EDA, entre ellas: la Conferencia de Automatización del Diseño (DAC), la Conferencia de Automatización del Diseño de Asia y el Pacífico Sur (ASP-DAC), la Conferencia Internacional sobre Diseño Asistido por Ordenador (ICCAD), la Automatización del Diseño y Pruebas en Europa (DATE) y los eventos de la Semana de los Sistemas Integrados (ESWEEK).

El Consejo también publica las Transacciones IEEE sobre Diseño Asistido por Ordenador de Circuitos y Sistemas Integrados (TCAD), Diseño y Pruebas IEEE (D&T) y las Cartas de Sistemas Integrados IEEE (ESL). El Consejo cuenta con un prestigioso programa de premios para promover el reconocimiento de los profesionales líderes en EDA, que incluye los Premios a la Carrera Temprana A. Richard Newton, Phil Kaufman y Ernest S. Kuh. El Consejo da la bienvenida a nuevos voluntarios y capítulos locales.

Alianza de Diseño de Sistemas Electrónicos

La Alianza ESD, una comunidad tecnológica de SEMI, ofrece iniciativas y actividades que aportan valor a toda nuestra industria, incluyendo:

- Coordinar y amplificar las voces colectivas y regionales de la industria.
- Promocionar continuamente el valor que la industria aporta a la industria global de semiconductores y electrónica.
- Abordar y defenderse de las amenazas y reducir los riesgos para la industria.
- Lograr eficiencias para la industria.
- Promocionar el atractivo del ecosistema de diseño como una industria ideal para desarrollar una carrera profesional.
- Facilitar la creación de redes, el intercambio y la colaboración en toda la industria.

Acerca de SEMI

SEMI es la asociación industrial global que conecta a más de 3.000 empresas miembro y 1,5 millones de profesionales en todo el mundo a lo largo de la cadena de suministro de diseño y fabricación de semiconductores y electrónica. La asociación impulsa la colaboración entre sus miembros para encontrar soluciones a los principales desafíos de la industria mediante programas de promoción, desarrollo de la fuerza laboral, sostenibilidad, gestión de la cadena de suministro y otros. Las exposiciones y eventos SEMICON, comunidades tecnológicas, estándares e información de mercado contribuyen al crecimiento empresarial y la innovación de sus miembros en diseño, dispositivos, equipos, materiales, servicios y software, lo que permite una electrónica más inteligente, rápida y segura.

Notas de Electrónica					
Título:	Los primeros ETFs de nearshoring logran prosperar en medio de la volatilidad de la era Trump				
Encabezado:					
Fecha:	26/08/25	Fuente:	FUNDS SOCIETY	Por:	
Link:	https://www.fundsociety.com/es/noticias/etf/los-primeros-etfs-de-nearshoring-logran-prosperar-en-medio-de-la-volatilidad-de-la-era-trump/				

- Si bien la implementación de la nueva política comercial en Estados Unidos ha ralentizado su desempeño, el balance del ETF ligado al nearshoring es favorable a poco menos de dos años de su debut en la bolsa de Nueva York
- El ETF NRSH, el primer ETF ligado al fenómeno del nearshoring, tiene una rentabilidad del 26% en lo que va del año, muy superior a la del S&P o el Nasdaq
- El CSIS señala que a pesar de la capacidad instalada en Estados Unidos y el cambio en la política comercial del gobierno, el costo de la mano de obra y la escasez de trabajadores hacen que producir en México siga siendo rentable

El nearshoring en México sigue vigente y tiene mucho futuro. En este contexto, el desempeño de los instrumentos financieros ligados al fenómeno, como los ETFs, reflejan dicho optimismo con rendimientos muy atractivos, y en el caso del ETF NRSH (el primer ETF ligado al nearshoring), llega a ser de hasta el 26% en lo que va del año. La rentabilidad es muy superior a la que pagan el S&P, el Nasdaq o la Bolsa Mexicana de Valores (BMV).

Así lo explicó a Funds Society Alejandro Garza, socio fundador y director de Aztlan Equity Management, una de las pocas firmas en México capaces de realizar un proceso de ingeniería en reversa para decodificar estrategias de inversión activas y codificar en índices propietarios basados en reglas. Esto les permite lanzar ETFs en Nueva York o Europa para posteriormente listar de forma cruzada en México y cumplir con la regulación local.

En noviembre de 2023, Aztlán listó en la bolsa de Nueva York el primer ETF ligado al nearshoring, fenómeno que tomaba gran relevancia en ese entonces ante la relocalización global de las cadenas productivas en donde México empezaba a verse muy beneficiado; posteriormente, en marzo de 2024, el ETF vinculado al nearshoring hizo su debut en la BMV.

«Si bien la llegada de Donald Trump a la presidencia de Estados Unidos y su política comercial ha tenido un impacto negativo con la imposición de aranceles que definitivamente va en contra de todas las tesis de inversión de la integración regional de norteamérica, ahora, que ya se han asentado los hechos y los fundamentos de lo que se está haciendo en Estados Unidos, vemos que sigue habiendo una serie de políticas económicas que incentivan la integración de cadenas productivas en la región de norteamérica. México se ha seguido beneficiando de esta tendencia y también Canadá», dijo Alejandro Garza.

«Por lo tanto, los instrumentos como los ETFs ligados al nearshoring tienen mucho futuro; los rendimientos están a final de cuentas determinados por el atractivo de las empresas en las que invertimos, que son compañías listadas en México, Estados Unidos o Canadá y que son beneficiarias

directas del nearshoring. Además, no debemos olvidar que instrumentos como los ETFs tienen un largo plazo de maduración», agregó.

La volatilidad no le resta atractivo al ETF del nearshoring

Si bien la implementación de la nueva política comercial en Estados Unidos ha ralentizado su desempeño, el balance del ETF ligado al nearshoring es favorable a poco menos de dos años de su debut en la bolsa de Nueva York (el 30 de noviembre de 2023); de acuerdo con información del directivo de Aztlán Equity Management, hasta el momento se han logrado captar 10 millones de dólares (alrededor de 200 millones de pesos mexicanos), y obtener un buen desempeño a pesar de la alta volatilidad de los mercados y la incertidumbre generada por las políticas comerciales y arancelarias del presidente Trump a inicios de este año.

El lanzamiento del AZTLAN North America Nearshoring Stock Selection ETF (NRSH) para inversionistas mexicanos a través de pesos en el Sistema Internacional de Cotizaciones (SIC) de BMV en marzo de 2024 tiene una composición de aproximadamente 57% acciones estadounidenses, 23% mexicanas y 20% canadienses en la estructura de empresas en las que invierte, balance que puede modificarse conforme se ajusten las condiciones de los mercados, pero que hasta el momento ha reflejado excelentes resultados.

La SEC aprueba estrategia para mejorar rendimiento

El ETF listado en el NYSE, el Aztlan Global SMid Caps (AZTD), se lanzó el 17 de agosto de 2022 y busca seguir el rendimiento del índice Solactive Aztlan Global Developed Markets SMID Cap Index, el cual invierte en compañías de pequeña y mediana capitalización en mercados desarrollados.

Recientemente, Aztlan desarrolló e implementó innovaciones en su primer ETF lanzado al mercado; dichos cambios fueron también adaptados a la estrategia de nearshoring, y fueron aprobados por la SEC e implementados este lunes 18 de agosto de 2025.

«El desempeño de la estrategia mejorada daría un rendimiento de 26% en lo que va del año contra el 8% que pagaría el NRSH en su condición original. Por este motivo, estamos muy entusiasmados de ver cómo se desempeña el NRSH en la segunda mitad de 2025 y en el largo plazo», explicó el ejecutivo.

El ETF AZTD fue el primero que lanzó la firma, y casualmente este 18 de agosto cumplió su tercer aniversario desde el listado inicial en NYSE. Hace aproximadamente un año se identificaron ciertas mejoras e innovaciones en el modelo quant de Aztlán, que permite tener mejor desempeño manteniendo estrategias de alta concentración con selección de stocks, baja rotación y alto desempeño.

Dados los resultados de estas modificaciones, los estrategas de Aztlán decidieron llevar un proceso similar para el ETF ligado al nearshoring, el NRSH. Coincidentemente en la misma fecha, es decir el 18 de agosto, se logró llevar a cabo la implementación, una vez aprobada por el regulador estadounidense.

«Algunas de las mejoras al NRSH incluyen: expansión del universo de inversión en empresas que son agentes directos o beneficiarias del fenómeno del nearshoring en general y no solo jugadores dentro

de ciertas industrias predeterminadas como transporte y logística. Ahora hay empresas de semiconductores, ciberseguridad y de defensa, siempre y cuando estén participando en el fenómeno de nearshoring. La otra innovación es la inclusión del factor de estabilidad en nuestro modelo Aztlan quant, que nos permite tener menor rotación de la cartera sin detrimento de mantener un buen desempeño. Con esto, Aztlán se consolida como un jugador que compite a través de la innovación tanto en Estados Unidos como en México y a nivel global», señaló Garza.

«En la firma estamos de fiesta. El desempeño de nuestros ETFs nos confirma que vamos en el camino correcto; con 35 millones de dólares en nuestro primer ETF, el AZTD, y 10 millones de dólares en el NRSH, el primer ETF vinculado al nearshoring, además de una estrategia unificada que permitirá mejorar su desempeño, somos optimistas hacia el futuro», indicó el socio fundador de Aztlan Equity Management

México mantiene relevancia clave en el nearshoring

El optimismo en Aztlán sobre el nearshoring y su ETF vinculado es compartido por un análisis del Centro de Estudios Estratégicos e Internacionales (CSIS por su sigla en inglés), titulado «Is Nearshoring Dead? Mexico in an Age of Tariffs and Reindustrialization», en donde se identifica las industrias estratégicas del país preparadas para complementar a Estados Unidos, y en las que las inversiones sin duda tendrán buenos resultados.

Entre otras cosas, el CSIS señala que a pesar de la capacidad instalada en Estados Unidos y el cambio en la política comercial del gobierno de ese país, el costo de la mano de obra y la escasez de trabajadores hacen que producir en México siga siendo rentable.

Algunos ejemplos son los sectores de autopartes, semiconductores, farmacéutica y minerales críticos. Las empresas de estos sectores tendrán mucho qué decir los próximos años en el nearshoring para consolidar y/o modernizar sus plantas productivas, y complementar al gigante estadounidense una vez que se vayan asentando las aguas como ya empieza a suceder.

Notas de Electrónica					
Título:	Economía mexicana: Freno al PIB, pero con señales de resiliencia				
Encabezado:					
Fecha:	25/08/25 (por la tarde)	Fuente:	MSN	Por:	Ismael Valverde-Ambriz
Link:	https://www.msn.com/es-mx/dinero/noticias/econom%C3%ADa-mexicana-freno-al-pib-pero-con-se%C3%B1ales-de-resiliencia/ar-AA1LbAwY				

Registró una tasa de 0.0% anual en cifras originales, de acuerdo con datos del Inegi. En su comparación trimestral desestacionalizada, el avance fue de 0.6%, suficiente para borrar la contracción del último trimestre de 2024, pero insuficiente para hablar de una recuperación sostenida. El mercado mantiene una previsión de 0.5% de crecimiento para el conjunto del año.

Este resultado revela un patrón preocupante: la economía mexicana logra resistir choques inmediatos, pero lo hace sin generar un impulso estructural que eleve su tasa de crecimiento. El contraste con economías emergentes comparables —como Brasil, que crecerá 2.1% en 2025, según

el FMI, o Colombia con 1.5%— muestra que México se ha rezagado en su desempeño macroeconómico.

En términos sectoriales, la foto es heterogénea. Los servicios crecieron 0.9% anual, apoyados en rubros de baja productividad como esparcimiento (+2.0%) o actividades de apoyo a negocios (+4.8%), mientras que sectores estratégicos como alojamiento (-1.9%) y comercio mayorista (-1.4%) retrocedieron. Esta composición refleja un consumo fragmentado, donde los servicios “sostienen” la actividad, pero sin impulsar la inversión.

La industria, que debería ser el motor del crecimiento bajo la lógica del nearshoring, retrocedió 1.7% anual. Aunque la construcción avanzó 2.1% trimestral, la minería cayó 1.9% y las manufacturas apenas repuntaron 0.7 por ciento.

Esta debilidad en la industria manufacturera —que representa más de 18% del PIB— es particularmente preocupante, dado el contexto de renegociaciones comerciales con EU. El sector no sólo no capitaliza la reconfiguración de las cadenas globales, sino que además enfrenta crecientes riesgos regulatorios y arancelarios.

En la demanda, los números confirman la fragilidad de la recuperación. El consumo privado cayó 1.4% anual en el segundo trimestre, a pesar de un mercado laboral relativamente estable y salarios reales al alza. El repunte en algunos servicios no compensa la contracción en bienes duraderos, lo que apunta a un consumo defensivo más que expansivo. La inversión es el gran talón de Aquiles: retrocedió 7.9% anual en el trimestre, y no sería descabellado pensar en una caída superior al 5% al cierre del año. La incertidumbre respecto al T-MEC, la volatilidad en el comercio bilateral con EU y la falta de certidumbre regulatoria en sectores energéticos y de infraestructura continúan, desincentivando proyectos de capital de largo plazo. El nearshoring aún no se refleja en un aumento consistente de la inversión.

El principal riesgo inmediato es la relación comercial con EU. El 29 de octubre vence la prórroga de acuerdos sectoriales clave, y la falta de definiciones incrementará la volatilidad en las manufacturas. De no alcanzarse compromisos claros, la revisión del T-MEC en 2026 podría convertirse en un punto de inflexión negativo. México enfrenta el riesgo de perder atractivo como plataforma exportadora si no garantiza certidumbre en reglas de origen, aranceles y mecanismos de solución de controversias.

En paralelo, el deterioro de las remesas —afectadas por la fortaleza del peso y el endurecimiento migratorio en EU— erosiona una de las principales fuentes de divisas del país. Aunque en 2024 superaron los 60 mil millones de dólares, su crecimiento se ha desacelerado de manera notoria, restando soporte al consumo interno.

En general, sostener un crecimiento cercano a cero bajo condiciones externas relativamente benignas plantea una lectura crítica en torno a la “resiliencia” de la economía mexicana, pues parece atrapada en una mediocridad estabilizada, donde factores coyunturales (salarios, crédito y cierta obra pública) impiden el deterioro, pero no generan tracción estructural. El panorama de 2026 podría ser más favorable en apariencia, con el impulso del Mundial de Fútbol y una mayor expansión del gasto gubernamental. Sin embargo, confiar en factores transitorios para apuntalar el PIB no resuelve la falta de inversión privada ni la debilidad del sector industrial. Sin una estrategia clara que

traduzca el nearshoring en proyectos tangibles y una mayor integración tecnológica, México corre el riesgo de prolongar su rezago frente a otras economías emergentes.

La narrativa de resiliencia debe matizarse: resistir no es lo mismo que crecer. México enfrenta una ventana crítica. Si logra destrabar incertidumbres comerciales y traducir el nearshoring en inversión real, podrá aspirar a superar el techo de 1.0% de crecimiento que lo ha limitado. De lo contrario, seguirá atrapado en una senda de bajo dinamismo, con costos sociales y fiscales cada vez más difíciles de sostener.

Notas de Telecomunicaciones					
Título:	Registra Megacable vigorosa dinámica de inversión 2022-2025				
Encabezado:					
Fecha:	26/08/25	Fuente:	CONSUMOTIC	Por:	Redacción
Link:	https://consumotic.mx/telecom/registra-megacable-vigorosa-dinamica-de-inversion-2022-2025/				

En el periodo 2022-2025, Megacable ha invertido 61 mil 500 millones de pesos, principalmente para reconvertir la red HFC a fibra, así como en la expansión de su operación hacia nuevas regiones, con una meta de lograr una cobertura total de fibra para 2028, estimada en 47 mil kilómetros de red convertida.

A través de MEGA, que es la marca de Megacable enfocada al mercado masivo residencial y de pequeños negocios, se trabaja en un plan de expansión a nivel nacional que buscó el objetivo inicial de cubrir 9 millones de hogares, de los cuales ya están cubiertos 8.2 millones, es decir, 91 por ciento del objetivo.

Durante el encuentro de innovación tecnológica, Megatec 2025, la firma destacó que en los últimos dos años, (de 2023 a la fecha) ha destinado 650 millones de pesos a Yucatán en el despliegue de red de fibra óptica, la cual ya cuenta con mil 200 kilómetros, con una cobertura de 243 mil casas pasadas, lo que representa 37 por ciento de los hogares de la entidad.

Es así que el plan de la empresa es que en 2026 sumará una inversión extra de 400 millones de pesos para seguir ampliando la infraestructura y los servicios, para así cubrir 50 mil casas adicionales.

Al dar a conocer los resultados del evento realizado en Mérida, la compañía indicó en un comunicado que para el cierre del presente año espera tener una cobertura en Mérida del 80 por ciento de los hogares, desarrollo de infraestructura que ha generado una oferta laboral de 700 empleos directos y 2 mil indirectos.

El Megatec 2025 realizado en la Ciudad de México, Monterrey, Puebla, Ciudad Juárez y ahora en Mérida, último destino donde se presentaron diversas novedades tecnológicas, así como las capacidades de la empresa en materia de ciberseguridad.

Ante el aumento de los ciberataques, tanto en número como en grado de peligrosidad, sobre todo ahora que son impulsados por Inteligencia Artificial, la subsidiaria de Megacable en esta materia

MCM Business Tech-Co, se presentó como un socio estratégico para las organizaciones para enfrentar este complejo entorno.

Teodoro García Bátiz, director general de MCM Business Tech-Co, explicó que la estrategia consiste en posicionarse como la primera empresa en México en la categoría de Tech-co, luego de la fusión de las marcas empresariales ho1a Innovación, MetroCarrier y MCM Telecom.

La idea es ofrecer “un portafolio robusto de ciberseguridad e inteligencia digital para respaldar la operación continua, la integridad de la información y la eficiencia de los procesos internos de las empresas”.

Al contar con aliados globales como Fortinet y Zscaler, aplicaciones locales y en la Nube, monitoreo proactivo con inteligencia virtual integrada y respuesta ante incidentes a través de su Centro de Operaciones de Seguridad (SOC), se busca ofrecer servicios de ciberseguridad integrales.

De acuerdo al directivo de esta empresa subsidiaria de Megacable, las soluciones modulares buscan proteger las operaciones completas de las empresas y ampliar los canales de comunicaciones a través de un centro de contacto, redes sociales y agentes virtuales.

Notas de Telecomunicaciones					
Título:	Megacable alista inversión de 400 millones de pesos para Mérida en 2026				
Encabezado:	Megacable habrá dispuesto un total de 1,050 millones de pesos para 2026 en mantener un estado de servicio a una red de 1,200 kilómetros para la provisión de servicios corporativos y residenciales en la capital yucateca				
Fecha:	25/08/25 (por la tarde)	Fuente:	EL ECONOMISTA	Por:	Nicolás Lucas Bartolo
Link:	https://www.economista.com.mx/amp/empresas/megacable-alista-inversion-400-millones-pesos-merida-20250825-774182.html				

**NOTA PROTEGIDA DE COPY

Notas de Telecomunicaciones					
Título:	Espectro: ¿milagros desde la Casa Blanca?				
Encabezado:					
Fecha:	26/08/25	Fuente:	EL UNIVERSAL	Por:	Hugo González
Link:	https://www.eluniversal.com.mx/opinion/hugo-gonzalez/espectro-milagros-desde-la-casa-blanca/				

Como cada trimestre, The Competitive Intelligence Unit sacó la lupa para medirle el pulso al sector de telecomunicaciones en México. Contra lo que muchos esperaban, la industria no solo respiró, sino hasta cantó. En el segundo trimestre de 2025 creció 4.3%, sumando 154 mil 119 millones de pesos.

Nada mal si recordamos que el sector anda en plena sacudida regulatoria, con nuevas reglas y autoridades que, según el guion opositor, iban a frenar el dinamismo. Pues parece que los operadores se tragaron las reformas con un vaso de agua y siguieron adelante.

El mejor desempeño estuvo en el segmento móvil, que avanzó 6.5% anual. Aquí, las empresas decidieron meterle billete a lo que realmente importa, la fibra óptica e infraestructura 5G. Esta apuesta nos abre la discusión sobre el eterno dolor de muelas del sector: el costo del espectro radioeléctrico.

El equipo de Ernesto Piedras (¡Hola Ernesto!) no se anduvo con rodeos y dijo que la presión para que México baje esos costos quizá no venga de la 4T, sino del norte. Sí, de Washington, que en la antesala de la renegociación del T-MEC en 2026 ya prepara la lista de agravios donde México aparece con tres pecados del sector. Un operador grandotote y dominante, la reducción de la autonomía del regulador y el maldito costo del espectro.

Según The CIU, el presidente Trump podría terminar siendo el “aliado incómodo” de las telecom mexicanas. Su estilo de apretar con aranceles y berrinches comerciales podría empujar a México a ceder en temas como la política de espectro. O sea, el milagro no vendría de Palacio Nacional, sino de la Casa Blanca.

Y es que no faltan propuestas. Se han planteado fórmulas para bajar los costos del espectro sin afectar al erario, desde descuentos condicionados a cobertura social hasta esquemas de incentivos. Pero como suele pasar, la decisión queda rebotando entre el regulador, los legisladores, SICT y la Secretaría de Hacienda. Al final, todos se pasan la bolita y nadie decide.

Así que mientras los ingresos del sector pintan bien y las inversiones siguen fluyendo, el verdadero reto sigue atorado en el mismo punto. Sin cambios en el espectro la competencia seguirá limitada. Y quienes queremos que esta industria avance, seguiremos neceando, a ver si un día suena el teléfono con buenas noticias. ¿quién le pone el cascabel al espectro? Vístase de héroe.

Adiós al limbo financiero

En el entretenidísimo mundo de los pagos internacionales, OpenFX decidió poner un pie en México pues nuestro país es la joya de la corona en América Latina para cualquier empresa que quiera probar suerte en mover dinero sin que se pierda entre comisiones, retrasos y burocracia de manual.

La promesa de convertir días de espera en minutos suena atractiva. A pesar de que la economía mexicana se mueve con ritmo, el sistema de pagos heredado todavía funciona como si viviéramos en los noventa. Liquidaciones tardadas, precios poco claros y comisiones que muerden entre el 1 y el 3%. Todo esto termina secuestrando miles de millones de dólares en capital circulante que bien podrían estar financiando el crecimiento.

OpenFX, comandada por Prabhakar Reddy, asegura que su plataforma de pagos transfronterizos llega justo a poner orden en el caos. Promete transferencias hasta 99% más rápidas y 90% más baratas, disponibles las 24 horas del día y los 365 días del año.

El lanzamiento en México ocurre poco después de que la compañía levantara 23 millones de dólares en una ronda de inversión liderada por Accel, con respaldo de pesos pesados como NFX, Lightspeed Faction y Castle Island Ventures. Nada mal para un modelo que, según dicen, ya opera en 26 países y planea expandirse a más de 40 hacia finales de 2025.

Eso sí, la magia tecnológica no se logra sola. La empresa habla de fuertes inversiones en asociaciones locales, cumplimiento regulatorio y un ejército de especialistas para que la adopción funcione en

serio. De cumplirse lo que promete, OpenFX no solo aceleraría el vital corredor comercial entre Estados Unidos y México, sino que también pondría presión en bancos y plataformas locales. Y eso, en un mercado que adora cobrar caro y pagar tarde, sería una verdadera revolución.

No solo Slogan

La transformación digital ya tiene quién la premie. Needed Education, lanzó la segunda edición de los Digital Evolution Awards (DEVA), un reconocimiento a las organizaciones que no sólo hablan de innovación, sino que la aplican en sus modelos de negocio, procesos y cultura.

Las categorías en las que se puede participar consideran Liderazgo en digital, Excelencia en experiencia de usuario, Gestión estratégica de datos, Talento excepcional e Impulso a la innovación. Y ojo, el jurado no es menor, figuras de alto nivel como Juan Solana, de EY México; Karla Berman, inversionista y estrategia digital; María Teresa Arnal, ex CEO de Google México y Twitter Hispanoamérica, y Vincent Speranza, de Endeavor México; serán quienes seleccionen a los ganadores.

Más que un reconocimiento, los Premios DEVA se perfilan como una verdadera distinción a las empresas que ya están construyendo el futuro digital en México y la región hoy. Si crees que tu organización está lista para medirse en esta liga, la convocatoria estará abierta hasta el 1 de septiembre.

Flanco abierto

La licitación del telepeaje en Capufe terminó con un agujero difícil de tapar. Siete partidas quedaron desiertas y ahora podrían asignarse por adjudicación directa. Y ya sabemos lo que eso significa en México. Se abren las puertas para que regresen viejos conocidos.

Entre ellos suena Controles Electromecánicos, descalificada en el mismo proceso, pero con la ventaja de tener padrinos en la industria. Curiosamente el nombre de Nayeli Ángeles Zúñiga, subdirectora de Tecnologías de la Información, aparece en el centro de la sospecha por un activismo poco común y vínculos con los exsubsecretarios de la SCT, Óscar de Buen y Manuel Rodríguez Arregui, hoy al frente del fondo Ainda, inversor en Neology, dueña de Controles.

El entramado político-empresarial ya prendió las alarmas. La Secretaría de Anticorrupción, dirigida por Raquel Buenrostro, y la UIF, de Omar Reyes Colmenares, ya tienen la lupa sobre el caso.

Notas de TI					
Título:	Medicina, el sector que más emplea robots				
Encabezado:					
Fecha:	26/08/25	Fuente:	CONSUMOTIC	Por:	Redacción
Link:	https://consumotic.mx/tecnologia/medicina-el-sector-que-mas-emplea-robots/				

Si bien el uso de robots es una realidad global desde hace varios años, existen sectores que tienen una marcada predilección por estas herramientas como el de la medicina, que específicamente en el campo de la cirugía, áreas de desinfección, rehabilitación y transporte de suministros, aprovecha todo el potencial de esta tecnología.

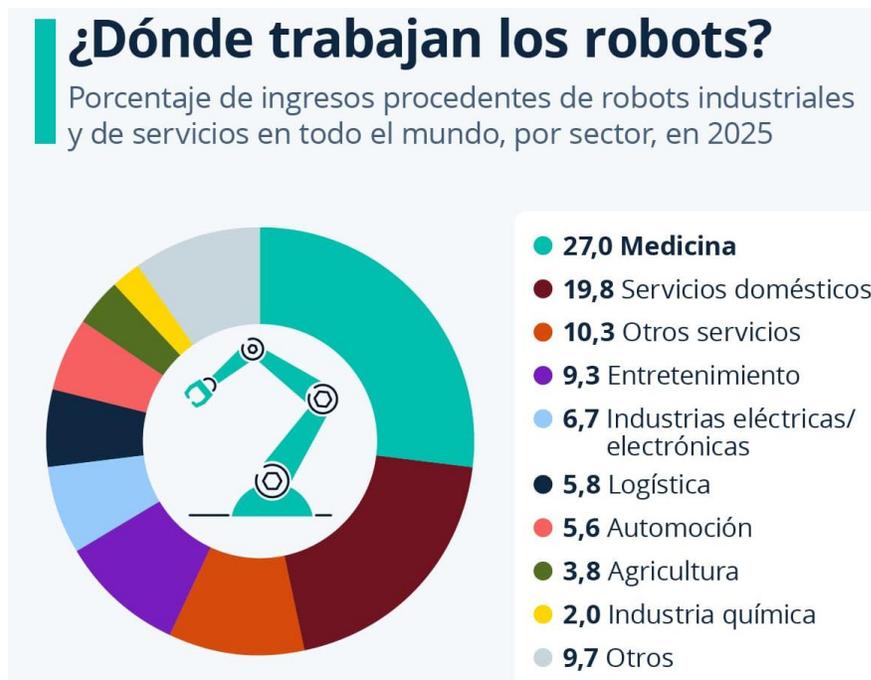
“Si nos fijamos en los ingresos que se espera obtener con la robótica en 2025, el campo de la medicina es el que más gasta, con un 27 por ciento. La industria usa robots en el campo de la cirugía, pero también se usan en áreas como la desinfección, la rehabilitación y el transporte de suministros”, señala Statista.

De acuerdo con la consultora, el uso de robots de servicio doméstico ha aumentado considerablemente en los últimos años y se espera que alcance casi el 20 por ciento de los ingresos de la robótica en 2025.

Otras aplicaciones del sector servicios suman otro 10 por ciento. Si bien la llegada de los robots aspiradores ha generado esta estadística, los robots cortacésped también forman parte de la ecuación.

“En el sector servicios, los robots camareros quizá no estén tan extendidos todavía, pero son más caros por unidad. Los robots baristas también son ya una realidad futurista”.

Otros campos, todos ellos con porcentajes de un solo dígito hasta ahora, incluyen la industria del entretenimiento, las industrias eléctrica y electrónica, así como aplicaciones en la industria automovilística, logística, agrícola y química.



Notas de TI					
Título:	Agentes de IA: ¿cómo están cambiando el juego?				
Encabezado:					
Fecha:	26/08/25	Fuente:	CONSUMOTIC	Por:	Juan Carlos Villarruel
Link:	https://consumotic.mx/tecnologia/agentes-de-ia-como-estan-cambiando-el-juego/				

Los agentes de Inteligencia Artificial (IA), han venido a cambiar el juego y, si bien la inversión requerida es cuantiosa, “los beneficios justifican la inversión”, pues hasta 40 por ciento de las empresas que ya los usan esperan obtener rendimientos de 1.7 por ciento por arriba de lo invertido, en un lapso de uno a tres años.

A su vez, 62 por ciento de las organizaciones aumentaron su gasto en IA Generativa en este año y la implementación de esta tecnología aumentó a 36 por ciento de las organizaciones, contra 20 por ciento en el año anterior, reveló Daniel Zavalza, director de Tecnología de Capgemini para el norte de América Latina.

Al presentar en conferencia de prensa virtual el informe “IA en acción: Cómo la IA está transformando los negocios en 2025” explicó que las estadísticas provienen de una encuesta levantada entre mil 600 directivos de empresas grandes en 17 países y demuestra un cambio rotundo del mundo en sólo 12 meses, por lo que hace al uso de la IA.

La tecnología de Inteligencia Artificial que el año pasado ya daba evidencias de generar un cambio profundo, ahora lo comprueba porque con los agentes de IA, “ya no sólo se ofrece la posibilidad de conversar o interpretar señales, sino de delegar tareas a agentes que reconocen intención, la relevancia de las tareas, qué herramientas usar y entran en círculos de mejora continua”.

De acuerdo con los resultados del informe, el uso de agentes de IA se ha duplicado en las organizaciones, al pasar de 10 por ciento en 2024 a 21 por ciento en 2025.

Además, 39 por ciento de los encuestados están en etapa de explorar el potencial del desarrollo de la IA y la estrategia de generación, pero 18 por ciento en implementación a gran escala y otro 18 por ciento en fase de despliegue limitado o parcial.

Llama la atención que los casos de uso iniciales en plan piloto, pasaron de 39 por ciento en 2024 a sólo 13 por ciento en este año, lo que demuestra que “no podemos vivir de experimentos y pruebas piloto”.

Los resultados de la encuesta indican que el uso de agente de IA o sistemas multiagentes (capaces de “comunicarse” con los agentes de IA de otras empresas), va en aumento con 45 por ciento en el sector de tecnología; 28 por ciento en manufactura industrial; 25 por ciento en productos de consumo; 21 por ciento en energía y servicios públicos; y 19 por ciento en el sector médico-farmacéutico.

Además, se encontró que hacia finales de 2025, el número de agentes de IA en producción aumentará casi 50 por ciento, y muchos ejecutivos ya los implementan o planean hacerlo en breve en cadenas de suministro, 94 por ciento; atención a clientes, 91 por ciento; finanzas y contabilidad, 89 por ciento; reclutamiento de personal 84 por ciento y gestión de desempeño 74 por ciento.

Estas cifras, aseguró Zavalza, se explican por múltiples factores: el retorno de inversión, que llegó a 1.7 veces las ganancias sobre lo invertido, a razón de 343 millones de dólares invertidos, contra 575 millones de dólares en ganancias en promedio.

Además, el tiempo promedio para registrar un retorno de inversión positivo es de uno a dos años en 16 por ciento de los casos; de dos a tres años en 24 por ciento; de tres a cuatro años otro 24 por

ciento; de cuatro a cinco años 11 por ciento y a más de cinco años 13 por ciento, con un mínimo de 2.0 por ciento de quienes ven retorno de inversión en menos de un año.

Otra de las razones para ocupar agentes de IA y sistemas multiagentes, es que 45 por ciento de las organizaciones observan aumento de eficiencia operativa con su uso; 44 por ciento reportan mejora en la satisfacción del cliente; y 43 por ciento, reducción de errores.

Este último factor (la reducción de errores) explica por qué el sector de los seguros aumentó su inversión en esta tecnología 70 por ciento en el último año; la banca 67 por ciento; manufactura 66 por ciento; aeroespacial y defensa 65 por ciento y las telecomunicaciones 64 por ciento.

El especialista indicó que para una implementación exitosa de soluciones impulsadas por la Inteligencia Artificial es necesaria una base de preparación para todas las áreas de la organización; transformar la cultura organizacional y la fuerza laboral; realizar una reingeniería de procesos; adoptar agentes de IA que complementen a otras formas de IA ya en uso; cuidar que los costos no se disparen y prepararse para escalar los procesos comerciales.

Con todo, es importante “no creer que los Agentes de IA son una bala de plata o una varita mágica; no a todo se les puede aplicar”, por mucho que ahora ya sea posible correr a algunos de ellos en una laptop o un servidor interno sin tener que recurrir a la nube.

Y finalmente, es fundamental dar capacitación a los empleados y claridad en el uso de las herramientas, pues de lo contrario comenzarán a usarlas a espaldas de las empresas, en un proceso conocido como “IA en las sombras”, que implica que los empleados usan las herramientas gratuitas disponibles en línea, sin informar a sus jefes, con evidentes riesgos de seguridad.

Notas de TI					
Título:	Abren la primera escuela de verano en ciberseguridad				
Encabezado:					
Fecha:	26/08/25	Fuente:	CONSUMOTIC	Por:	Redacción
Link:	https://consumotic.mx/tecnologia/abren-la-primera-escuela-de-verano-en-ciberseguridad/				

Con el respaldo del Banco Interamericano de Desarrollo (BID) y la Universidad Nacional Autónoma de México (UNAM), en esta semana se lleva a cabo la Primera Escuela de Verano en Ciberseguridad 2025, que busca formar talento capaz de enfrentar los ataques más sofisticados en esta materia.

A convocatoria de la Red de Excelencia en Ciberseguridad de Latinoamérica y el Caribe (Red Ciberlac) y con el apoyo de Cyberpeace, empresa especializada en ciberseguridad, un total de 60 estudiantes de 16 universidades de la región, recibirán capacitación.

Se busca generar talento actualizado y capaz de enfrentar de enfrentar los nuevos desafíos planteados por la ciberdelincuencia, que ha cambiado su forma de hacer las cosas.

Hoy, cada ataque de malware sin archivos (fileless malware, en inglés), puede provocar pérdidas superiores a los 2 millones y medio de dólares a sus víctimas, según SentinelOne, por sólo citar una de las muchas técnicas que utiliza la delincuencia.

Asimismo, las formas tradicionales de los ataques cibernéticos quedaron atrás y ahora los delincuentes utilizan inclusive herramientas legítimas como PowerShell y WMI, para multiplicar la efectividad de sus ataques y desafiar los sistemas de seguridad convencionales.

“Los ciberataques actuales son más sofisticados que nunca. Es imprescindible que la industria y la academia formen profesionales capaces de detectarlos y mitigarlos”, señaló Miguel Ángel Vidal, director del Centro de Operaciones de Seguridad (SOC) de Cyberpeace México.

En ese sentido, y dado el conocido déficit de talento en materia de ciberseguridad, que diversas métricas colocan en rangos de decenas de miles hasta cientos de miles de profesionales, es indispensable acercar a jóvenes universitarios con el conocimiento práctico de cómo enfrentar estas nuevas amenazas y de ahí la idea de organizar esta Escuela de Verano, explicó.

Los participantes recibirán capacitación en áreas estratégicas para el sector tecnológico y empresarial como son blockchain; análisis forense digital y respuesta a incidentes; sistemas de inteligencia artificial seguros; y al final realizarán un ejercicio práctico de ciberseguridad con la plataforma Cyber Range de Ciberlac.

Para garantizar la calidad de la capacitación, el encuentro ha congregado, además de a expertos de la UNAM, a especialistas del IPN, la Universidad de Guadalajara, el Instituto Tecnológico de Estudios Superiores de Monterrey y académicos de siete países más de América Latina, quienes ofrecerán un panorama muy completo de lo que ocurre en la región.

Durante la semana del 25 al 29 de agosto, los estudiantes reunidos en el Palacio de Minería, convivirán con expertos de la Universidad de la República de Uruguay y la Pontificia Universidad Javeriana de Colombia para consolidar un ecosistema regional de innovación y formación en ciberseguridad.

El evento cuenta con el patrocinio del BID, así como del Centro Latinoamericano de Estudios en Informática y Cyberpeace, bajo la lógica de que la ciberseguridad dejó de ser un simple reto técnico para el sector empresarial, para convertirse en un factor decisivo para la economía y los negocios.

Notas de TI					
Título:	Así se prepara Microsoft para los retos de seguridad de la computación cuántica				
Encabezado:	La cuántica amenaza la criptografía actual, al hacerla vulnerable. La tecnología tendrá que ser quantum-safe y debe empezar a prepararse ya ahora para esa transición.				
Fecha:	26/08/25	Fuente:	COMPUTERWORLD	Por:	
Link:	https://www.computerworld.es/article/4045954/asi-se-prepara-microsoft-para-los-retos-de-seguridad-de-la-computacion-cuantica.html				

La computación cuántica está llamada a ser una de las grandes revoluciones de la industria tecnológica. Su desarrollo permitirá alcanzar fronteras mucho más allá de las que se han logrado cruzar y posibilitará amplificar las cosas a niveles superiores. El sector ya trabaja en esa dirección, presentando chips de red cuántica o inaugurando infraestructuras clave.

Sin embargo, los usos legítimos de la cuántica irán en paralelo a los ilegítimos. Igual que ha pasado con la inteligencia artificial y su desarrollo, que ha sido empleada también por los cibercriminales y en otro tipo de ataques, la cuántica podría convertirse en una amenaza para la seguridad.

Como explican desde Microsoft, “la computación cuántica promete avances revolucionarios, al mismo tiempo que representa una amenaza real para la seguridad criptográfica actual”. Con la cuántica se podrían romper los métodos de criptografía de clave pública (como las firmas digitales) y poner en peligro los sistemas de autenticación y verificación de identidad que ahora son seguros.

Cierto es que la cuestión es todavía teórica, pero esto no quita que no haya que prepararse para ello. Si el boom de la cuántica es inminente, el ecosistema TI debe sentar las bases para lo que pasará bueno, pero también para lo que podría pasar malo. Microsoft explica que trabaja para “ser quantum-safe”.

Para ello, colabora con organismos reguladores y técnicos como NIST, IETF, ISO, DMFT, OCP y ETSI y está intentando desarrollar “estándares de cifrado resistentes a la computación cuántica y garantizar la interoperabilidad a nivel global”. Esto es, se está trabajando para establecer la seguridad post-cuántica.

Los retos de la criptografía post-cuántica

Pero ¿cómo será esa ciberseguridad en la era de la cuántica? Microsoft advierte de que “la migración hacia la Criptografía Post-Cuántica (PQC, por sus siglas en inglés) no es un proceso instantáneo”.

No se puede esperar hasta el último momento y no se puede trabajar en ella cuando la era cuántica esté ya aquí, aseguran, sino que se precisarán años para preparar las cosas. Esto, promete, es también una oportunidad para revisar los estándares actuales y hacerlos más seguros.

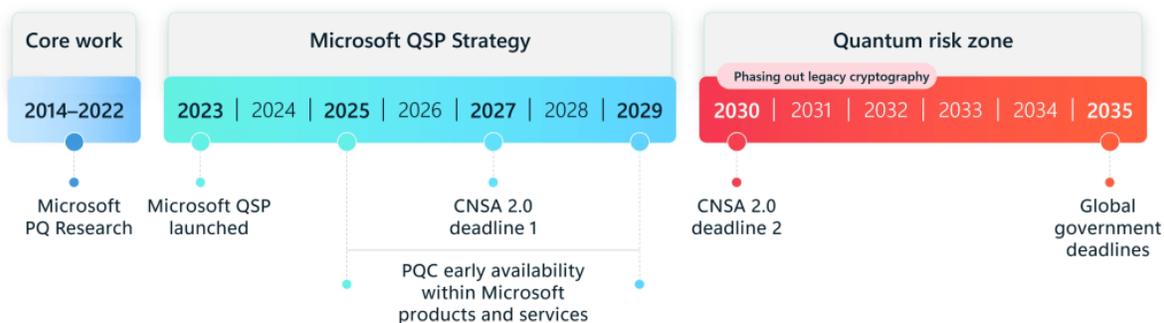
Al fin y al cabo, los ciberdelincuentes ya se están preparando para el futuro. “A medida que la computación cuántica progresa, el riesgo de ataques del tipo Harvest Now, Decrypt Later (HNDL) se vuelven más preocupantes”, alertan desde Microsoft. Los atacantes almacenan datos cifrados que ahora pueden no vale para mucho, pero que podrán ser descifrados en el día de mañana cuando dispongan de capacidades cuánticas avanzada.

Es el cuento de la cigarra y la hormiga, pero aplicado al cibercrimen y los últimos avances en tecnología.

La estrategia de Microsoft

Microsoft lleva trabajando en PQC desde 2014, cuando publicaron sus investigaciones sobre algoritmos resistentes a computación cuántica. Desde entonces han seguido avanzando en ese terreno, como con la experimentación con versiones verificadas de algoritmos PQC o la realización de pruebas de un túnel VPN experimental protegido con criptografía post-cuántica entre Redmond y Escocia en 2019. La empresa es también miembro fundador del proyecto Open Quantum Safe.

El Microsoft Quantum Safe Program marca la hoja de ruta que la compañía sigue en este terreno, desde la fase primera de investigación, la de diseño de estrategia en la que se encuentra ahora y la entrada en la “zona de riesgo” a partir de 2030.



La compañía trabaja con “una iniciativa integral” que afecta a toda la compañía y también a su red de clientes y partners, que se articula alrededor de tres puntos clave. El primero es hacer que la propia Microsoft sea resistente a la computación cuántica, el segundo es apoyar a sus clientes, partners y ecosistemas y el tercero es impulsar la investigación, los estándares y las soluciones a nivel global en tecnologías quantum-safe y en agilidad criptográfica.

2029 es el deadline para ser quantum-safe, ya que es cuando se han marcado que todos sus productos y servicios hayan activado esta seguridad. Para conseguirlo, seguirán una estrategia en tres fases. La primera pasa por asentar los componentes fundamentales de seguridad, integrando algoritmos PQC en competentes clave. La segunda continúa con la actualización de los servicios de infraestructura clave, todo lo que es considerado infraestructura crítica. Y la tercera lleva a blindar todos los servicios y puntos de conexión.

Notas de TI					
Título:	Resiliencia poscuántica: construir bases seguras				
Encabezado:					
Fecha:	25/08/25 (por la tarde)	Fuente:	MICROSOFT	Por:	Amy Hogan-Burney
Link:	https://news.microsoft.com/es-xl/resiliencia-poscuantica-construir-bases-seguras/				

La computación cuántica promete avances significativos en medicina, ciencias de los materiales y más. A medida que avanza la tecnología, nuestro enfoque de la ciberseguridad también debe evolucionar. La aparición de la tecnología cuántica presenta nuevas oportunidades, pero también nuevos riesgos, es especial para la seguridad de la información. Para proteger los datos confidenciales y mantener la confianza pública en los sistemas digitales que respaldan nuestras economías y sociedades, los gobiernos deben facilitar una transición criptográfica antes de que las computadoras cuánticas estén ampliamente disponibles.

En días recientes, Microsoft anunció su estrategia del programa Quantum Safe, un paso significativo en la preparación para la era de la computación cuántica con una mentalidad de seguridad primero. La estrategia de Microsoft describe cómo nuestro objetivo es permitir la adopción temprana de capacidades de seguridad cuántica en nuestros productos y servicios para 2029 y la transición completa para 2033, dos años antes de los plazos de finalización de la transición de la mayoría de los gobiernos.

Durante décadas, los algoritmos de cifrado han protegido todo, desde contraseñas personales y comunicaciones privadas hasta la infraestructura crítica que respalda el sistema financiero global. Sin embargo, una computadora cuántica con la potencia suficiente podría algún día hacer obsoletos algunos métodos de cifrado, lo que amenaza la confidencialidad e integridad de los datos que sustentan nuestras vidas digitales.

La industria y los gobiernos deben actuar ahora para hacer la transición de la infraestructura digital del mundo para que sea segura desde el punto de vista cuántico.

Aunque los expertos predicen que tales capacidades cuánticas pueden no surgir hasta la década de 2030, la necesidad de hacer la transición a la criptografía cuántica segura es inmediata y no se puede retrasar. Esta transición es compleja y requiere mucho tiempo y recursos, y las organizaciones que no actúen ahora pronto podrían encontrar vulnerable su información más confidencial.

Mientras tanto, ya ha comenzado a surgir una grave amenaza: los actores maliciosos pueden recopilar datos cifrados hoy, con la intención de descifrarlos en el futuro por medio de computadoras cuánticas, una táctica conocida como “cosechar ahora, descifrar más tarde”. Esto subraya la necesidad de actuar ahora y salvaguardar la información confidencial antes de que las amenazas cuánticas se conviertan en realidad.

Las asociaciones son cruciales para permitir un futuro seguro desde el punto de vista cuántico.

La transición del ecosistema digital requiere colaboración a escala global. Microsoft contribuye a múltiples iniciativas para facilitar la transición a la seguridad cuántica. Estos incluyen el Proyecto de Criptografía Post-Cuántica del NIST, el Centro Nacional de Excelencia de Ciberseguridad Migración a Criptografía Post-Cuántica, el Grupo de Trabajo de Ingeniería de Internet (IETF, por sus siglas en inglés), el proyecto Open Quantum Safe (OQS) y la Coalición de Criptografía Post-Cuántica de MITRE.

A través de estos esfuerzos, ayudamos a desarrollar algoritmos cuánticos seguros, para apoyar su adopción en estándares como TLS y X.509, y abogamos por una adopción acelerada en tecnologías comerciales y de código abierto. De manera reciente lanzamos las capacidades de PQC antes de tiempo para algunos usuarios de Windows y Linux, para permitir a los clientes probar estas capacidades e identificar posibles desafíos.

La industria privada no puede resolver los desafíos por sí sola. Los gobiernos desempeñan un papel fundamental para permitir un futuro seguro a través de una sólida colaboración con la industria y políticas efectivas. Para acelerar la preparación, recomendamos a los gobiernos que tomen las siguientes medidas:

- Establecer la seguridad cuántica como una prioridad nacional de ciberseguridad: Posicionar la criptografía cuántica segura como un imperativo estratégico e integrarla en los marcos nacionales de ciberseguridad.
- Alinear estrategias de seguridad cuántica en todas las jurisdicciones: Armonizar las políticas públicas, los estándares y los plazos de transición. El G7 debería liderar a través de expandir su flujo de trabajo de criptografía poscuántica del sector financiero para alinear las estrategias más amplias de seguridad cuántica de los miembros del G7.

- Adoptar estándares internacionales: Apoyar el desarrollo de estándares globales y evitar enfoques fragmentados y específicos de la región que obstaculicen la interoperabilidad, la innovación y la seguridad.
- Establecer plazos tempranos y progresivos: Impulsar la acción mucho antes de 2030. Por ejemplo, la Política 15 del CNSS de EE. UU. exige algoritmos cuánticos seguros en todos los nuevos productos y servicios para sistemas de seguridad nacional para enero de 2027.
- Predicar con el ejemplo con planes de transición transparentes: Publicar y actualizar de manera periódica las hojas de ruta de transición del gobierno, incluidos los plazos, los hitos y los presupuestos, para fomentar el intercambio de conocimientos y las mejores prácticas.
- Aumentar la conciencia y desarrollar la capacidad de la fuerza laboral: Educar a los sectores de infraestructura pública y crítica sobre los riesgos cuánticos y la preparación. Hay que invertir en programas de capacitación para equipar a la fuerza laboral para una transición segura cuántica.

La transición a la seguridad cuántica requiere una estrecha colaboración entre la industria y los gobiernos para tener éxito. Hemos publicado nuestra estrategia de transición para guiar a los legisladores y clientes sobre nuestros planes y alentar a otros a actuar. Damos la bienvenida a la oportunidad de asociarnos con los responsables políticos de todo el mundo para facilitar la transición del ecosistema digital más amplio.

Notas de TI					
Título:	CURP Biométrica: ¿Necesitas la Llave MX para tramitar el documento?				
Encabezado:	La CURP Biométrica representa una evolución de la Clave Única de Registro de Población al integrar elementos como huellas dactilares y fotografía				
Fecha:	25/08/25 (por la tarde)	Fuente:	INFORMADOR.MX	Por:	
Link:	https://www.informador.mx/mexico/CURP-Biometrica-Necesitas-la-Llave-MX-para-tramitar-el-documento-20250825-0166.html				

La presidenta de México, Claudia Sheinbaum, formalizó el pasado 16 de julio de 2025 la adopción de la CURP Biométrica al publicarla en el Diario Oficial de la Federación. Esta nueva versión del documento se convierte en un instrumento obligatorio al ser incluida en la Ley General de Población, consolidándose como la única fuente oficial de identidad para todos los ciudadanos mexicanos y extranjeros con estancia regular en el país.

La CURP Biométrica representa una evolución de la Clave Única de Registro de Población al integrar elementos como huellas dactilares y fotografía. De acuerdo con el artículo 91 Bis de la legislación actualizada, este documento tendrá validez legal en todo el territorio nacional y estará disponible tanto en formato físico como digital. Su contenido incluirá información básica como nombre, fecha de nacimiento, sexo, nacionalidad y lugar de nacimiento, sumado a los nuevos datos biométricos.

En paralelo, el gobierno ha impulsado el uso de la plataforma Llave MX, gestionada por la Agencia de Transformación Digital y Telecomunicaciones, como medio para simplificar trámites y el acceso a servicios públicos. Esta herramienta permite crear un expediente digital individual con el que se busca evitar trámites presenciales y la entrega repetida de documentos en cada gestión.

Sin embargo, hasta ahora no se ha confirmado que la CURP Biométrica forme parte de los trámites disponibles mediante Llave MX. Las autoridades han indicado que la incorporación de nuevos servicios será gradual, lo que deja abierta la posibilidad de que en el futuro cercano esta CURP pueda tramitarse desde dicha plataforma, facilitando aún más su acceso.

Por el momento, el gobierno ha comenzado a operar módulos piloto en entidades como Veracruz, Ciudad de México y el Estado de México, los cuales estarán activos hasta octubre de 2025. Se espera que, con esta fase inicial, se evalúe la viabilidad y eficiencia del nuevo sistema antes de su implementación a nivel nacional.

Notas de TI					
Título:	Santander México lanza “¡Háblalo!”, app para personas con discapacidad				
Encabezado:					
Fecha:	25/08/25 (por la tarde)	Fuente:	MOBILE LATINOAMÉRICA	TIME Por:	Aline Sarmiento
Link:	https://mobiletime.la/noticias/25/08/2025/santander-app-discapacidad/				

Banco Santander México presentó “¡Háblalo!”, una aplicación móvil diseñada para facilitar la comunicación de personas con discapacidad auditiva y del habla dentro de sus sucursales.

Se trata de la primera herramienta de este tipo implementada por un banco a nivel nacional, que busca garantizar una atención accesible, inclusiva y personalizada.

La app, desarrollada por Asteroid Technologies, integra funciones de accesibilidad como texto a voz y voz a texto, chat interactivo, teclado personalizado y pictogramas con frases comunes reproducibles en voz. También cuenta con mensajes precargados específicos para trámites bancarios, lo que permite agilizar la atención y eliminar o reducir barreras de comunicación.

“¡Háblalo!” está disponible de forma gratuita y puede activarse en las sucursales de Santander mediante un código QR colocado en áreas señalizadas. De acuerdo con un comunicado de prensa, durante su lanzamiento, personas con discapacidad probaron la aplicación y destacaron su utilidad no solo para trámites financieros, sino también como herramienta de apoyo en otros servicios.